



19 HASTAYA UMUT OLDU

İzmir Ekonomi Üniversitesi Medical Point Hastanesi Dr. Zafer Beken Organ Nakli Merkezi'nde haziran ayında 6 karaciğer ve 13 böbrek olmak üzere toplam 19 organ nakli başarıyla gerçekleştirildi. Nakillerin 11'i kadavra donörden, 8'i ise canlı vericiden yapıldı.

İzmir Ekonomi Üniversitesi Medical Point Hastanesi Dr. Zafer Beken Organ Nakli Merkezi, haziran ayında organ naklinde önemli bir başarıya imza attı. Merkezde bir ay içerisinde 6'sı karaciğer, 13'ü böbrek olmak üzere toplam 19 organ nakli yapılarak hastalara yeniden yaşam umudu verildi. Nakledilen organların 11'i kadavra donörden, 8'i ise canlı vericiden temin edildi. Karaciğer nakillerinin 4'ü kadavra, 2'si canlı vericiden sağlanan organlarla yapılırken, böbrek nakillerinde ise 7'si kadavra, 6'sı canlı vericiden temin edilen organlarla başarıyla tamamlandı.

İzmir Ekonomi Üniversitesi Medical Point Hastanesi Dr. Zafer Beken Organ Nakli Merkezi hekimlerinden Dr. Öğr. Üyesi Bartu Çetin ile Organ Nakli Koordinatörü Kadriye Güntalaz, haziran ayında gerçekleştirilen organ nakilleri, organ bağıışı süreci ve kadavra bağıışının önemi hakkında değerlendirmelerde bulundu.

"ORGAN NAKLİ EKİP ÇALIŞMASININ ÜRÜNÜDÜR"

Organ naklinin zorlu ve titiz bir ekip çalışması gerektirdiğini belirten İzmir Ekonomi Üniversitesi Medical Point Hastanesi Dr. Zafer Beken Organ Nakli Merkezi hekimlerinden Dr. Öğr. Üyesi Bartu Çetin, "Haziran ayında merkezimizde toplam 19 organ nakli gerçekleştirdik. Bunların 11'i, vefat eden hastaların yakınları tarafından bağışlanan kadavra donörlerden sağlandı" dedi.

Organ nakli sürecinin cerrahlar, organ nakli koordinatörleri, hemşireler, ameliyathane ekipleri, anestezi uz-

manları ve yoğun bakım ekiplerinin yer aldığı geniş bir ekip çalışmasıyla yürütüldüğünü belirten Çetin, "Organ bağıışı onaylandıktan sonra ulusal ve bölgesel dağıtım süreçleri tamamlanıyor, ardından hastalarla iletişime geçilerek ameliyat hazırlıkları başlatılıyor" dedi.

Kadavradan yapılan 11 naklin 11 hastanın sağlığına kavuşması anlamına geldiğini vurgulayan Çetin, "Temennimiz organ bağıışı oranlarının artmasıyla daha fazla hastaya ulaşabilmek" dedi.

Yoğun bir çalışma temposuyla görev yaptıklarını belirten Çetin, "Bu alanda belirli bir mesai saati bulunmuyor. Uygun organ bulunduğu günün ya da gecenin herhangi bir saatinde süreç başlıyor" dedi. Bir merkez için 19 naklin yüksek bir sayı olduğunu, bunların 11'inin kadavradan gerçekleştirilmesinin önemli bir motivasyon kaynağı olduğunu aktardı.

"ORGAN BAĞIŞI HAYAT KURTARIR"

Haziran ayında 19 organ nakli gerçekleştirdiklerini belirten İzmir Ekonomi Üniversitesi Medical Point Hastanesi Dr. Zafer Beken Organ Nakli Merkezi Organ Nakli Koordinatörü Kadriye Güntalaz, "Haziran ayında 19 organ nakli gerçekleştirdik. Bu nakillerin 11'i kadavradan yapılan bağıışlarla sağlandı. Haziran ayı boyunca son derece yoğun bir çalışma dönemi geçirdik" dedi.

Başarıda multidisipliner ekip çalışmasının ve organ bağıışında bulunan ailelerin büyük payı olduğunu ifade eden Güntalaz, "Medical Point Hastanesi ekibinin tüm birimleriyle yürüttüğü koordineli çalışma başarılı sonuçlar elde edilmesini sağladı. Bu süreçte en büyük teşekkürü ise kadavradan organ bağıışında bulunan aileler hak ediyor" diye konuştu.

Organ bağıışının hayati önem taşıdığını vurgulayan Güntalaz, "Karaciğer ve kalp hastalarının organ nakli dışında etkili bir tedavi şansı bulunmuyor. Uygun organ bulunmadığında hastalarımızı kaybedebiliyoruz. Organ bağıışı hayat kurtarır. Herkesi organ bağıışı konusunda duyarlı olmaya davet ediyor, bağıışta bulunan tüm ailelere teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı. (İHA)



MAVİ-YEŞİL

Av. Ali KOYUNCU

BÖBÜRLENME

Ekranlara baktığımızda güç kullanma yetkisi olan bazı siyasilerin afra tafirasını, küçük dağları ben yarattım halini, böbürlenmesini; üzülerek izliyoruz.

Sokakta ise yakınında açık-kapalı otopark varken, son model arabasını kaldırıma park etmiş, davranışlarında kibirli, kendini diğer insanlardan ayrıcalıklı gören; görgüsüz, bencil muhterisler. Denizli'de Hasan Gönüllü kapalı otoparkı, sağında solunda üç tane açık özel otopark varken; kibirli adam otomobilini yaya kaldırımına park edip gidiyor. Ben herkesten farklıyım, ben herkesten üstünüm; istediğim gibi davranabilirim kibri, böbürlenmesi.

Mahallede babasının parası ile bahçeli bir ev sahibi olmuş, komşulara tepeden bakan, erkek hindi gibi kabarmış; yeni yetme, kibirli, genç toraman.

"Uzmanlar, böbürlenme davranışı gösteren kişilerde; aşırı güç veya üstünlük kompleksi vardır. Davranışın nedenini bulmak için; geçmişe, çocukluğa inmek gerekir. Böbürlenme sosyal, ekonomik, kültürel ve psikolojik nedenlere dayalı trav-

malardır." Diyor.

Yazıyı yazarken rahmetli babamla yaşadığım bir an ve anı aklıma geldi. Kalkık ovasında pamuk tarlamızın karşısında, Niyazi Öztürk amcanın buğday tarlası vardı. O gün batı taraftan esen rüzgâr, sararma aşamasındaki buğday başaklarını, rüzgarda; koşan atın yelesi gibi, yatırıp savuruyordu. İlkokul mezunu olan babam, kendi anlayışı ve kendi dilince ermiş buğday başaklarını göstererek, ermiş olgunlaşmış başakların nasıl boyunu yere eğdiğini gösterdi. İnsanın yaş aldıkça, ekonomik durumu iyileştikçe, makamı, mevkii ve sosyal statüsü yükseldikçe; ermiş buğday başağı gibi olmasını, alçak gönüllü olmasını, dili döndüğünce anlatmıştı. O gün anlatmak istediklerini, tam kavrayamamıştım.

Ermış buğday başağı modelini çoğumuz biliriz, bilmekten de öte sosyal yaşamımızda ilişkilerimizde, ermiş buğday başağı gibi olmaya özen gösteririz. Özen gösterenlerin sayıları azaldı, böyle insanlar hemen fark edilir. Bu davranışlar; ilişkilere değer katar, toplumdaki saygı ve değer görür.

Üretim ilişkileri, kontrolsüz kentleşme, hatalı eğitimler, kültürel yozlaşma, sosyal karmaşa; toplumların değerlerini ve buna bağlı olarak, davranışlarını da değiştirmekte. Son yıllarda çevrede üstünlük taslayan, böbürlenmiş kibirli insanları daha sık görür olduk. Bu insanların geçmişine bakıldığında büyük çoğunluğunun ana baba mali veya avantadan, siyasetten konum, mal elde ettikleri, kolay yoldan zengin oldukları görülür. Liyakat olmadan sadakat ile makam mevki ve statü sahibi oldukları anlaşılır. Zaman gösteriş, yağcılık, yarıdakçılık, yalan, imaj ve arzuya tapma zamanı olmuş.

EVLİLİĞE İLK ADIMI ATILAR

Denizli'nin tanınmış fotoğrafçılarından Ahmet Beceren ile Çallı ailesinin kızı Ulviye Çallı, aile arasında düzenlenen sade ve anlamlı nişan töreniyle evlilik yolunda ilk adımı attı.



Yakın aile fertleri ve sevdiklerinin katılımıyla gerçekleşen nişan merasiminde duygu dolu anlar yaşanırken, genç çift mutluluklarıyla davetlilerin beğenisini topladı. Bir ömür boyu birlikte olma sözü veren Ahmet Beceren ve Ulviye Çallı'nın yüzükleri takılarak evlilik yolculukları resmen başladı.

Bir süre önce romantik evlilik teklifiyle gündeme gelen çift, bu kez düzenlenen nişan töreniyle mutluluklarını aileleriyle paylaşmanın sevincini yaşadı.

Nişan töreninde iki ailenin bir

araya gelmesiyle sıcak ve samimi görüntüler oluşurken, davetliler genç çifti tebrik ederek ömür boyu mutluluk dileklerinde bulundu. Çiftin mutluluğu objektiflere de yansırken, gecedен renkli kareler ortaya çıktı.

Ahmet Beceren ve Ulviye Çallı'nın önmüzdeki dönemde gerçekleştirilecek düğün töreniyle hayatlarını birleştirmesi bekleniyor. Biz de genç çifti tebrik ediyor, kendilerine sağlıklı, huzurlu ve bir ömür boyu sürecek mutluluklar diliyoruz.

AYSEL ÇETİN



HALİL GEVREK DÜNYAEVİNE GİRDİ

Denizli'de gayrimenkul sektörünün tanınan isimlerinden Halil Gevrek, hayatını Banu Ergün ile birleştirdi. Çift, düzenlenen sade bir nikâh töreniyle mutluluğa "evet" dedi.

Harmony Düğün Salonu'nda gerçekleştirilen törende, çiftin aileleri, yakın dostları ve sevenleri bu özel günde kendilerini yalnız bırakmadı.

Banu ve Halil çiftinin nikâhı, samimi ve sıcak bir atmosferde kıyılırken, davetliler genç çifti tebrik

ederek ömür boyu mutluluk dileklerinde bulundu.

Gayrimenkul sektöründeki çalışmalarıyla tanınan Halil Gevrek'in bu mutlu günü, dostları ve yakın çevresi tarafından büyük sevinçle karşılandı.

HABER MERKEZİ



DENİZLİ SANAYİ SİTELERİ ÇIRAK, KALFA VE YETİŞMİŞ USTA ARIYOR ANCAK UMDUĞUNU BULAMIYOR

SANAYİDE ELEMAN KRİZİ

Denizli'deki sanayi siteleri çirak, kalfa ve yetişmiş usta bulmakta zorlanıyor. Denizli'de uzun yıllardır otomobil tamirciliği yapan Suat Utku, yaşanan sorunun artık sektörün en büyük problemi haline geldiğini söyledi. Gençlerin büyük bölümünün masa başı iş aradığını belirten Utku, "Eskiden yaz tatili gelir gelmez aileler çocuklarını meslek öğrensin diye sanayiye getirirdi. Şimdi ise bırakın ailelerin getirmesini, gençler sanayinin kapısından bile geçmek istemiyor" dedi.

Teknolojinin hızla geliştiği, dijital platformların ve sosyal medyanın gençler arasında popüler hale geldiği günümüzde, birçok meslek dalında olduğu gibi otomotiv tamir sektöründe de çirak sıkıntısı her geçen gün büyüyor. Özellikle sanayi sitelerinde faaliyet gösteren işletmeler, asgari ücretin üzerinde maaş ve sigorta imkânı sunmalarına rağmen çalışacak çirak ve yetişmiş usta bulmakta zorlanıyor. Türkiye genelinde olduğu gibi Denizli'de de sanayi esnafı, mesleklerin geleceği adına endişe duyuyor.

Denizli'de uzun yıllardır otomobil tamirciliği yapan Suat Utku, yaşanan sorunun artık sektörün en büyük problemi haline geldiğini söyledi. Gençlerin büyük bölümünün masa başı işler, internette para kazanma veya fenomen olma hayalleri kurduğunu belirten Utku, sanayide çalışmak isteyen genç sayısının yok denecek kadar azaldığını ifade etti.

"GENÇLER KOLAY PARA PEŞİNDE"

Suat Utku, "Eskiden yaz tatili gelir gelmez aileler çocuklarını meslek öğrensin diye sanayiye getirirdi. Şimdi ise bırakın ailelerin getirmesini, gençler sanayinin kapısından bile geçmek istemiyor. Herkes kolay yoldan para kazanmanın peşinde. Sosyal medyada gördükleri hayatlara özeniyorlar. Ancak gerçek hayat öyle değil. Bir meslek sahibi olmadan geleceği güvence altına almak çok zor" dedi.

Çirak bulamadıkları için iş yükünün her geçen gün arttığını dile getiren Utku, "Asgari ücretin üzerinde maaş teklif ediyoruz. Sigortasını yapıyoruz, yemeğini veriyoruz ama yine de gelen olmuyor. Gelenler de birkaç gün ya da birkaç hafta sonra işi bırakıyor. Meslek öğrenmek isteyen genç bulamıyoruz. Bu durum bizi gerçekten düşündürüyor" diye konuştu.

İş yerinde zaman zaman kendi çocuklarını

da kendilerine yardımcı olduğunu belirten Utku, "Maalesef çoğu zaman kendi çocuklarımızla işleri yürütmeye çalışıyoruz. Ama onlar da bu mesleği yapmak istemiyor. Gençlerin büyük bölümü sanayiye zor ve yorucu görüyor. Oysa burada öğrenilecek bir meslek ömür boyu ekmek kazandırır. Bugün iyi bir oto tamircisi her yerde iş bulabilir" ifadelerini kullandı.

"MESLEĞİMİZ TEHLİKE ALTINDA"

Mesleklerin geleceğinin tehlike altında olduğuna dikkat çeken Utku, "Bugün çirak yetişmez yarın usta da yetişmez. Biz emekli olduğumuzda yerimize geçecek kimsede olmayacak. Araç sayısı sürekli artıyor ama tamir edecek insan sayısı azalıyor. Eğer bu gidişat devam ederse birkaç yıl sonra vatandaş aracını tamir ettirecek usta bulmakta zorlanacak" dedi.

Ailelere de çağrıda bulunan Suat Utku, "Her



genç üniversite mezunu olmak zorunda değil. Meslek sahibi olan gençler de çok iyi kazanç elde edebiliyor. Aileler çocuklarını sadece masa başı işlere yönlendirmesin. Sanayi bugün ülkemizin en önemli üretim alanlarından biri. Çocuklarımızın el becerisi kazanması, üretime katılması hem kendi gelecekleri hem de ülke ekonomisi için büyük önem taşıyor" diyerek sözlerini tamamladı. **ABDİL YAŞAROĞLU**

750 MİLYON LİRALIK YASA DIŞI BAHİS OPERASYONU: 9 GÖZALTI

Aralarında Denizli ilinin de bulunduğu Burdur merkezli yasa dışı bahis operasyonunda 9 şüpheli gözaltına alındı.

Edinilen bilgiye göre, Burdur İl Jandarma Komutanlığı ekiplerince Burdur Cumhuriyet Başsavcılığı koordinesinde yasa dışı bahis suçuna yönelik yürütülen soruşturma kapsamında, şüphelilerin banka, elektronik para kuruluşu ve kripto varlık hesaplarında yapılan incelemelerde yaklaşık 750 milyon TL işlem hacmi bulunduğu belirlendi. Elde edilen deliller doğrultusunda 6 Temmuz'da Burdur merkezli Adana, Antalya, Denizli, Isparta, İstanbul ve Konya'da eş zamanlı operasyon düzenlendi. Toplam 9 şüpheli hakkında arama, el koyma ve gözaltı kararı uygulandı.



nırken, gerçekleştirilen operasyonlarda 9 şüpheli yakalanarak gözaltına alındı. Operasyon çerçevesinde şüphelilerin üst aramaları ile ikametlerinde yapılan aramalarda

çok sayıda dijital materyal, yasa dışı bahis organizasyonunda para transferlerinde kullanılan hesaplara tanımlı SIM kartlar ile soğuk cihazlar ele geçirildi. (İHA)



AĞACA ÇARPAN MOTOSİKLETİN SÜRÜCÜSÜ AĞIR YARALANDI

Denizli'nin Pamukkale ilçesinde kontrolden çıkan motosikletin refüjdeki ağaca çarpması sonucu 1 kişi ağır yaralandı.

Kaza, Pamukkale ilçesi Fatih Mahallesi Yeni Yol üzerinde meydana geldi. Edinilen bilgilere göre, Alperen Çetin idaresindeki 20 ASP 756 plakalı motosiklet, sürücüsünün hakimiyetini kaybetmesi sonucu refüjdeki ağaca çarptı. Çarpmanın etkisiyle yola savrulan Çetin ağır yaralandı. Kazayı gören çevredeki vatandaşların durumu 112 Acil Çağrı

Merkezi'ne bildirmesi üzerine olay yerine kısa sürede sağlık ve polis ekipleri sevk edildi. Olay yerine gelen sağlık ekipleri, ağır yaralanan motosiklet sürücüsüne ilk müdahaleyi kaza yerinde yaptı. Ambulansla hastaneye kaldırılan Çetin'in hayatı tehlikesinin bulunduğu öğrenildi.

Kazayla ilgili soruşturma başlatıldı. (İHA)



TRAKTÖR DEVRİLDİ HAYATINI KAYBETTİ

Denizli'nin Buldan ilçesinde tarlasından dönerken şarampole yuvarlanan traktörün altında kalan 70 yaşındaki çiftçi, hastanede yapılan tüm müdahalelere rağmen kurtarılamayarak hayatını kaybetti.

Kaza, Buldan ilçesine bağlı Alandız Mahallesi'nde meydana geldi. Edinilen bilgiye göre, tarlasındaki çalışmalarını tamamladıktan sonra kendi kullandığı traktörle evine dönmek üzere yola çıkan Veli Bozkuş (70), henüz bilinmeyen bir nedenle direksiyon hakimiyetini kaybetti. Kontrolden çıkan traktör şarampole yuvarlandı. Kazayı gören çevredeki vatandaşların ihbarı üzerine bölgeye jandarma ve sağlık ekipleri sevk

edildi. Ağır yaralanan yaşlı adam, olay yerinde yapılan ilk müdahalesinin ardından ambulansla Buldan Göğüs Hastahıkları Hastanesine kaldırıldı. Hastanede tedavi altına alınan Veli Bozkuş, doktorların tüm çabalarına rağmen kalp durması sonucu yaşamını yitirdi. Kazayla ilgili soruşturma başlatıldı. (İHA)



BULDAN SEMALARINDA UÇTU

Denizli'de havacılık sporuyla ilgilenen iş adamı, Buldan Bostanyeri Mahallesi Kumralı mevkiinden yamaç paraşütüyle havalanarak kendi işletmesine iniş yaptı.

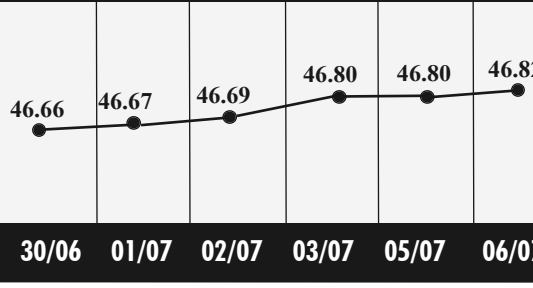
Yaptığı planlama ile başarılı bir uçuş gerçekleştiren İlker Mete Efeoğlu "Kumralı mevki Buldan'ın en yüksek ve yamaç paraşütüne uygun hava şartlarına sahip bölgesi. Uzun zamandır bu sporla ilgileniyorum. Uçuşumda uzun süre Buldan'ın üstünde dolaştım. Çok şükür bir sıkıntı olmadan inişimi gerçekleştirdim. Çok keyifli bir parkur. Bundan sonra da güzel Buldan'ımızın semalarında dolaşmaya devam edeceğim" dedi. (İHA)



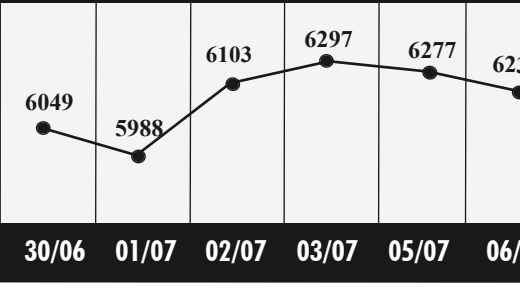
EURO (Serbest piyasa)



DOLAR (Serbest piyasa)



ALTIN (Serbest piyasa)



UŞAK'TA 12 MİLYAR TL'LİK YATIRIMDA YÜZDE 75'İ KADIN 2 BİN 500 KİŞİ İSTİHDAM EDİLECEK

Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, 12 milyar TL'lik yatırım yapılan bin 700 dekarlık Uşak Banaz Jeotermal Sera Organize Tarım Bölgesi ziyaretinde, "Faaliyete geçtikten sonraki katkısı yıllık 5 milyar lira olacak. Yüzde 75'i kadın olacak şekilde 2 bin 500 kişilik bir istihdamı öngörüyoruz. Dolayısıyla hem bulunduğu bölge açısından hem de bizim tarımsal üretimde gençlerin ve kadınların yer alması açısından son derece önemli bir sonuç getirecek" dedi.

Uşak'a gelen Bakan Yumaklı, Banaz Jeotermal Sera Organize Tarım Bölgesi'nde incelemelerde bulundu. Çalışmalar hakkında yetkililerden bilgi alan Yumaklı, ardından açıklamalarda bulundu. Tarımı milli güvenlik konusu olarak tanımlamanın doğru bir tarif olacağını ifade eden Bakan Yumaklı, 24 yıllık AK Parti hükümetleri döneminde tarımla alakalı altyapının geliştirilmesi için birçok yatırım yapıldığını söyledi. Dünya Bankası tarafından açıklanan 2025 yılı sonuçlarına da değinen Yumaklı, "Ülkemiz 83.2 milyar dolar tarımsal hasılla Avrupa'da birinci, dünyada yedinci sırada yerini almış durumda. İşte bütün bunların hepsi son 24 yılda özellikle tarımla alakalı bütün yatırımların gerçekleştirilmesine ilişkin Cumhurbaşkanımızın liderliğindeki yatırımların sonucu. Dünyayla rekabet etmek istiyorsanız eğer gelişmeleri, trendleri mutlaka yakalamanız gerekir ve hangi konuda

faaliyet gösteriyorsanız ona entegre etmeniz gerekir" dedi.

"2026 YILINDA 5 ORGANİZE TARIM BÖLGESİNİ DAHA ÜRETİME KAZANDIRMIŞ OLACAĞIZ"

Üretim yapılan alanların tüketim noktalarına yakınlığı, sahip oldukları doğal kaynaklar gibi birçok etmeni dikkate alarak organize tarım bölgelerinin stratejik bir alan olarak belirlediklerini vurgulayan Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, "42 ilde 61 organize tarım bölgesi gerçekleştiriyoruz. Bunlardan 46'sında tüzel kişilik gerçekleşti. 20'sinin altyapı yatırımları tamamlandı. 15'inde de üretime başlandı. Şu ana kadar üretime başlanan yerlerde 10 bin istihdam gerçekleşti, 60 bin ton üretim gerçekleşti ve 160 bin büyükbaş hayvan üretimi ki organize tarım bölgelerinin bazıları hayvansal üretimi yapacak şekilde dizayn edildi. Top-



lam itibarıyla bir hesap yapacak olursak ekonomiye katkıları yıllık 20 milyar liraya ulaştı. 2026 yılında 5 organize tarım bölgesini daha üretime kazandırmış olacağız inşallah. Tabii yatırım aşamasında olan organize tarım bölgeleri var. Özellikle altyapı inşaatları için güncel fiyatlarla 10 milyar liralık bir bütçeyi de ayırmış durumdayız. Şu anda harcamaya devam ediyoruz. Peki 46 organize tarım bölgesi yani tüzel kişilik kazananlar üretime geçtiğinde ne olacak? Yaklaşık 1.1 milyon tonluk bir bitkisel üretim karşılığı üretim yapmış olacaklar. 600 bin büyükbaş hayvanın üretimi buralarda gerçekleşecek ve 1 milyar dolarlık bir ihracatı inşallah yakalamış olacağız bunlarla" diye konuştu.

12 MİLYAR TL'LİK YATIRIMDA YÜZDE 75'İ KADIN 2 BİN 500 KİŞİ İSTİHDAM EDİLECEK

Uşak Banaz Jeotermal Sera Orga-

nize Tarım Bölgesi hakkında bilgiler veren Bakan Yumaklı, "Yatırım bedeli yaklaşık 12 milyar olacak. Bin 300 dekarlık bir sera alanı, 400 dekarlık da tarımsal sanayi alanı olmak üzere toplamda yaklaşık bin 700 dekarlık yani bin 700 dönümlük bir alanı bu iş için ayırmış durumdayız. Baştan itibaren bu projenin gerçekleşmesi için çaba gösteren değerli ve kilerimize, il başkanımıza, değerli valimize ve bütün paydaşlara teşekkür ediyorum. Özellikle jeotermal enerjinin sera üretimi için ne kadar önemli olduğunun bir kez daha altını çizmek istiyorum.

Çünkü sera üretiminde en büyük maliyet ısıtma ya da enerji maliyeti. Dolayısıyla bunu burada sağlayacak çok önemli bir kaynak var. Biraz önce gelirlik kaynağı ve kuyuların yerini gördük. Burada yaklaşık 70 derece ve üzerinde bir su çıkıyor, jeotermal su çıkıyor. Dolayısıyla bu proje bittiğinde bütün bu imkanlarla birlikte 12 ay boyunca üretim ger-

çekleşecek. Yaklaşık 65 bin ton domates karşılığı üretim yapılacak. Ekonomiye de yaklaşık faaliyete geçtikten sonraki katkısı yıllık 5 milyar lira olacak. 2 bin 500 kişilik bir istihdamı öngörüyoruz burada. Bunların da yüzde 75'ini kadın olarak öngörüyoruz.

Dolayısıyla hem bulunduğu bölge açısından hem de bizim tarımsal üretimde gençlerin ve kadınların yer alması açısından son derece önemli bir sonuç getirecek bize. Hayırlı uğurlu olsun. Ege Bölgesi ve Manisa için de buradan bütün kamuoyumuza bir müjde verelim. Manisa Salihli Jeotermal Organize Tarım Bölgesi de tüzel kişilik kazandı.

Böylece 46. tüzel kişilik kazanan organize tarım bölgesi de burası oldu. Biz buradan Uşak'tan, Banaz'dan bütün üreticilerimize teşekkür ediyoruz. Halihazırda devam eden hasat döneminin herkes için hayırlı, bereketli olmasını diliyorum" dedi. (İHA)



UZMANLARDAN ŞANS OYUNLARI UYARISI

Artan hayat pahalılığı, yüksek enflasyon ve geçim sıkıntısı, birçok vatandaşı kısa yoldan zengin olma hayaliyle şans oyunlarına yöneltiyor. Bir biletle ya da kuponla hayatının değişeceğine inanan binlerce kişi, her gün farklı şans oyunlarına para yatırırken, uzmanlar bu durumun zamanla bağımlılığa dönüşebileceği uyarısında bulunuyor.



Son yıllarda ekonomik zorlukların derinleşmesiyle birlikte vatandaşların umut kapısı olarak gördüğü şans oyunlarına ilgi gözle görülür şekilde arttı. Günün hemen her saatinde oynanabilen sayısal oyunlar, spor bahisleri ve diğer çekiliş sistemleri, birçok kişi için adeta ikinci bir gelir kapısı olarak görülüyor. Ancak büyük ikramiye hayali kuranların önemli bir bölümü, kazanmaktan çok kaybetmeye devam ediyor. Ekonomik sıkıntılardan insanların şans oyunlarına yönelimini artırdığına dair değerlendirmeler de kamuoyunda sıkça dile getiriliyor.

KAYIPLAR BÜYÜYOR

Uzmanlar, şans oyunlarının eğlence ama-

ciyla oynanmasının ötesine geçmesi halinde ciddi maddi ve psikolojik sorunlara yol açabileceğini belirtiyor. Küçük miktarlarla başlayan oyun alışkanlığı zamanla daha yüksek harcamalara dönüşebiliyor. Kaybedilen parayı geri kazanma düşüncesi ise birçok kişiyi daha fazla oynamaya itiyor.

AİLE DÜZENİNİ DE ETKİLİYOR

Şans oyunlarına aşırı ilgi sadece bireyleri değil, aileleri de olumsuz etkiliyor. Maddi kayıplar nedeniyle aile içi tartışmaların arttığı, borç yükünün ağırlaştığı ve bazı ailelerin dağılma noktasına geldiği belirtiliyor. Psikologlar ise kontrolsüz kumar ve bahis alışkanlığının



depresyon, kaygı bozukluğu ve umutsuzluk gibi ciddi psikolojik sorunlara neden olabileceğine dikkat çekiyor.

KOLAY ERİŞİM RİSKİ ARTIRIYOR

Teknolojinin gelişmesiyle birlikte cep telefonları ve internet üzerinden saniyeler içinde şans oyunlarına ulaşılabilmesi, özellikle gençler açısından risk oluşturuyor. Gün içinde sürekli yeni çekilişler ve bahis seçeneklerinin sunulması, bazı kişilerin bu oyunları günlük yaşamlarının bir parçası haline getirmesine neden oluyor.

Uzmanlar, ekonomik sıkıntılardan kurtuluşun şans oyunlarında değil, planlı bütçe yöne-

timi ve sürdürülebilir gelir kaynaklarında aranması gerektiğini vurguluyor. Şans oyunlarının kontrolsüz şekilde oynanmasının ciddi ekonomik kayıpların yanı sıra sosyal ve psikolojik sorunlara da yol açabileceği ifade ediyor. Bağımlılık belirtileri gösteren kişilerin ise profesyonel destek almalarının önemli olduğu belirtiliyor.

Şans oyunları birçok kişi için umut kapısı olarak görülse de, uzmanlara göre bu umut kontrolsüz hale geldiğinde hem birey hem de toplum açısından ağır sonuçlar doğurabiliyor. Bu nedenle bilinçli hareket edilmesi ve şans oyunlarının bir geçim yolu olarak görülmemesi büyük önem taşıyor. **AYSEL ÇETİN**

AK PARTİ DENİZLİ TEŞKİLATI HANE ZİYARETİ PROGRAMI BAŞLATTI

SUBAŞIOĞLU: GÖNÜL BAĞLARI KURACAĞIZ



AK Parti Denizli İl Başkanlığı, il genelinde geniş kapsamlı bir "hane ziyareti" programı başlattı. Ak Parti İl başkanlığından ilçe teşkilatlarına, kadın kollarından gençlik kollarına kadar tüm kademelerin katıldığı saha çalışmasında hedefi, Denizli'deki her eve misafir olacak. Ak Parti İl Başkanı Muhammet Subaşıoğlu, "Denizli İl Teşkilatı olarak başlattığımız hane ziyaretleri, sadece rutin bir saha çalışması değil; hemşehrilerimizle aramızdaki gönül bağını tazeleme, derinleştirme mücadelesidir" dedi.

Denizli genelinde eş zamanlı olarak başlatılan saha çalışmaları kapsamında AK Parti teşkilatları, mahalle mahalle, sokak sokak gezerek vatandaşların kapısını çalıyor. "Sıkılmadık el, girilmedi gönül bırakmama" şiarıyla yürütülen hane ziyaretlerinde, vatandaşların talepleri, önerileri ve yerel yönetimlerden beklentileri birinci ağızdan dinleniyor. Ziyaretlerde sadece hâl hatır sorulmakla kalmıyor; hane sakinlerinin dile getirdiği her bir talep ve mahallerin kronikleşen sorunları tek tek not ediliyor. İl Başkanlığı koordinesinde toplanan bu verilerin, hem yerel yönetim hizmetlerinin takibinde hem de Ankara'ya iletilecek raporlarda kaynak olarak kullanılacağı belirtiliyor.

"Gönül Köprüleri Kuruyoruz"
Çalışmaların detaylarına ve hedef-



lerine ilişkin konuşan AK Parti Denizli İl Başkanı Muhammet Subaşıoğlu, siyaseti masa başında değil, bizzat milletin arasında yaptıklarını vurguladı. Başkan Subaşıoğlu, açıklamasında şu ifadelerle yer verdi: "AK Parti, gücünü de istikametini de her zaman aziz milletimizden almış bir hareketten ibaretir. Denizli İl Teşkilatı olarak başlattığımız hane ziyaretleri, sadece rutin bir saha çalışması değil; hemşehrilerimizle aramızdaki gönül bağını tazeleme, derinleştirme mücadelesidir. Biz AK Parti olarak yılın 365 günü milletinin sevincine de kederine de ortak olan bir teşkilatız. Şu an ana kadememiz, kadın ve gençlik kollarımız, ilçe teşkilatlarımız ve mahalle başkanlarımızla birlikte Denizli'nin her sokağında, her kapısında. Amacımız, şehrimizin

en merkezindeki mahalleden en uzak ilçemizdeki haneye kadar her bir vatandaşımızın çayını içmek, derdini dinlemek ve varsa taleplerini bizzat yerinde kaydetmektir. Kapısını çaldığımız her hanede karşılaştığımız samimiyet, yüzlerdeki tebessüm ve bizlere aktarılan her bir yapıcı eleştiri, bizim geleceğe dair en büyük yol haritamız olacaktır.

Buradan aldığımız her bir notu, vatandaşımızın bizlere ilettiği her bir talebi raporlaştırarak hem yerel dinamikleşimizle çözecek hem de takibini en üst düzeyde yürüteceğiz. Bizleri evlerinde misafir eden, sofrasını ve gönülünü açan tüm Denizlili hemşehrilerime canı gönülden teşekkür ediyorum. Durmadan, yorulmadan çalışmaya; Denizli için hane hane, gönül gönül gezmeye devam edeceğiz." **HABER MERKEZİ**

MHP HONAZ İLÇE BAŞKANLIĞI'NA MUHAMMET ALİ EKİN ATANDI

Milliyetçi Hareket Partisi (MHP) Honaz İlçe Başkanlığı görevine Muhammet Ali Ekin atandı. Atama, MHP Genel Başkanı Devlet Bahçeli'nin tensipleri ve Genel Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Edip Semih Yalçın'ın olurları doğrultusunda gerçekleştirildi.

Milliyetçi Hareket Partisi Denizli İl Başkanlığı tarafından yapılan açıklamada, MHP Genel Başkanı Sayın Devlet Bahçeli'nin tensipleri ile Genel Başkan Yardımcısı Prof. Dr.

Edip Semih Yalçın'ın olurları doğrultusunda Muhammet Ali Ekin'in MHP Honaz İlçe Başkanı olarak görevlendirildiği bildirildi. Görevine başlayan Honaz İlçe Başkanı Mu-

hammet Ali Ekin'e başan dileklerinde bulunulan açıklamada, "Bu görevlendirmenin partimize, teşkilatımıza ve Honaz ilçemize hayırlı olmasını temenni ediyoruz." ifadelerine yer ve-

rildi. MHP Denizli İl Başkanı Mehmet Ali Yılmaz da yeni görevine başlayan İlçe Başkanı Muhammet Ali Ekin'i tebrik ederek, görevinde başarılar diledi. **HABER MERKEZİ**



DÜNYANIN BÜTÜN RENKLERİ DENİZLİ'DE BULUŞTU

20. Uluslararası Halk Dansları Festivali muhteşem gala gecesiyle açlandı

Denizli Büyükşehir Belediyesi tarafından bu yıl 20'ncisi düzenlenen Uluslararası Halk Dansları Festivali, kentlinin dört bir yanında esen kültür rüzgarlarının ardından görkemli bir gala gecesiyle sona erdi. Farklı ülkelerden yüzlerce dansçıyı ağırlayan Denizli, kıtaların ve renklerin birleştiği dev bir banş sahnesine dönüştü.

Denizli Büyükşehir Belediyesi'nin uluslararası arenadaki prestijli kültürel etkinliklerinden biri olan Uluslararası Halk Dansları Festivali, yirminci yılında unutulmaz anlara sahne oldu. Hafta boyunca süren bu kültürel şölen, Denizli Büyükşehir Belediyesi Kongre ve Kültür Merkezi Özyay Gönül Salonu'nda düzenlenen gala gecesiyle açlandı. Kapanış gecesinde Denizli Büyükşehir Belediye Başkanı Bülent Nuri Çavuşoğlu, eşi Nilgün Çavuşoğlu, Amavutluk Debre İli Mat Belediye Başkanı Altın Bonji, Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Özgür Başkurt, daire başkanları, çok sayıda davetli ve Denizlili sanatseverler katıldı.



"SANATIN GÜCÜ, BİRBİRİNİ TANIMAYAN İNSANLARI YAN YANA GETİRDİ"

Denizli Büyükşehir Belediye Başkanı Bülent Nuri Çavuşoğlu, gala gecesinde yaptığı konuşmada sanatın evrensel ve birleştirici gücüne vurgu yaparak, "Dünyanın her renginin bir araya geldiği, sanatın kardeşlik, birlik ve dayanışma olduğunu en güzel

şekilde gösteren tarihi bir günü birlikte yaşıyoruz. Dünyanın farklı kültürlerinden, birbirini hiç görmemiş ve tanımayan insanların yan yana gelmesine vesile olan sanatın gücüne bugün bir kez daha şahitlik ediyoruz. Her zaman söylediğimiz gibi; dünyanın tüm halklarının kardeş olduğu, kimsenin kimseyi şahsi çıkarları ve rantları uğruna yok etmediği, emperyalizmin sömürmediği güzel bir dünyada yaşamak hepimizin en büyük hakkıdır. Rengine ve bedenine bakmadan, hep birlikte yoldaş ve kardeş olmaya devam etmek zorundayız. Bu pencereden bakarak, tüm renkleri bir araya getiren çalışma arkadaşlarına ve bu şehrin sanat yolculuğunda bizleri yalnız bırakmayan tüm hemşehrilerime şükranlarımı sunuyorum" dedi.

Konuşmaların ardından ülke temsilcilerine festivale sundukları katkı için Başkan Bülent Nuri Çavuşoğlu tarafından teşekkür plaketi takdim edildi.

GEÇENİN SÜRPRİZİ: "HARMANDALI"

Gala gecesinin startı, festivale katılan tüm ülkelerin dansçıların bir araya gelecek hazırladığı Hammandali oyunuyla verildi.



Farklı milletlerden onlarca dansçının rengarenk geleneksel kostümleriyle, Ege'nin simgesi zeybek oynaması, izleyicilerden büyük bir alkış aldı. Bu ortak performansın ardından ekipler, kendi kültürlerini yansıtan yerel ezgilerini, otantik danslarını ve koreografilerini sahneye taşıdı. Gece boyunca tam bir kültür şöleni yaşanırken, salonu dolduranlar gösterileri dakikalarca alkışladı. Kardeşlik bağlarını sanatla güçlen-

diren bu final gecesi, gelecek yıl yeniden bir araya gelme temennileriyle sona erdi.

HABER MERKEZİ



Denizli GÜNEŞ Yıl:2 Sayı:471 07 TEMMUZ 2026 SALI

Yayın türü: Yerel süreli yayın

Denizli Güneş Gazetecilik Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi Adına İmtiyaz Sahibi

KADİR ALTINOLUK

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü: **Abdül YAŞAROĞLU**

Denizli Güneş Gazetesi Basın Meslek İlkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemizin köşe yazarları kendi yazılarından sorumludur.

www.denizligunes.com denizligunesgazetesi@gmail.com

UETS: 25868-70713-79177

Adres: Atalar Mh. 1346 Sk. No: 24 Lise 51 İş Merkezi

Kat: 2 D: 5 Pamukkale-Denizli

İletişim Tel: 0 533 318 44 20

DAĞITIM: Turkuvaz Dağıtım A.Ş.

Basım yeri: İHLAS GAZETECİLİK A.Ş. YENİGÖL MAH. SERİK CAD. NO: 38 ANTALYA TEL: 0 242 340 50 40



ABD'DE TÜRK HAVLUSUNA LÜKS İMZA

Denizli İhracatçılar Birliği'nin (DENİB) 2016 yılından bu yana Ticaret Bakanlığı destekleriyle yürüttüğü Turkish Towels Turquality Projesi, 2026 yılı Haziran ayı itibarıyla üçüncü dönemine başladı.



DESKİ YAPI MALZEMELERİ LABORATUVARI BİNASI YAPIM İŞİ

Deski Yapı Malzemeleri Laboratuvarı Binası Yapım İşİ yapım işi 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecek olup, teklifler sadece elektronik ortamda EKAP üzerinden alınacaktır.

İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

İhale Kayıt Numarası (İKN):2026/1231954

1- İdarenin

- 1.1. Adı :DENİZLİ SU VE KANALİZASYON İDARESİ GENEL MÜDÜRLÜĞÜ YATIRIM VE İNŞAAT DAİRESİ BAŞKANLIĞI
- 1.2. Adresi :Topraklık Mah. İzmir Bulvarı No:41/A PAMUKKALE/DENİZLİ
- 1.3. Telefon numarası :02582972020
- 1.4. İhale dokümanının görülebileceği ve indirilebileceği internet sayfası:https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/

2- İhalenin

- 2.1. Tarih ve Saati :22.07.2026 - 10:30
- 2.2. Yapılacağı (e-tekliflerin açılacağı) adres:DESKİ Genel Müdürlüğü Topraklık Mahallesi İzmir Bulvarı No:41/A K:6 Pamukkale/DENİZLİ

3- İhale konusu yapım işinin

- 3.1. Adı :Deski Yapı Malzemeleri Laboratuvarı Binası Yapım İşİ
- 3.2. Niteliği, türü ve miktar:1 Adet Malzeme Laboratuvarı yapımı Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.
- 3.3. Yapılacağı/teslim edileceği yer :Merkez/Denizli
- 3.4. Süresi/teslim tarihi :Yer tesliminden itibaren 180 (YüzSeksen) takvim günüdür.
- 3.5. İşe başlama tarihi :Sözleşmenin imzalandığı tarihten itibaren 5 gün içinde yer teslimi yapılarak işe başlanacaktır.

4- Katılım ve yeterlik kriterleri:

4.1. Katılım ve yeterlik kriterlerine ilişkin istekliler tarafından e-teklifler kapsamında sunulması gereken bilgi ve belgeler ile fiyat dışı unsurlara ilişkin bilgi ve belgelere aşağıda yer verilmiştir:

- 4.1.1. Teklif mektubu.
- 4.1.2. Teklif vermeye yetkili olduğunu gösteren bilgi ve belgeler:
- 4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgi ve belgeler.
- 4.1.2.2. Vekâleten ihaleye katılma halinde vekile ilişkin bilgi ve belgeler.
- 4.1.3. Geçici teminat.
- 4.1.4 İsteklinin iş ortaklığı olması halinde iş ortaklığı beyannamesi.

4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşınması gereken kriterler:

Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi, belge veya kriter belirtilmemiştir.

4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşınması gereken kriterler:

4.3.1. Son on beş yıl içinde bedel içeren bir sözleşme kapsamında taahhüt edilen ve teklif edilen bedelin % 50 oranından az olmamak üzere ihale konusu iş veya benzer işlere ilişkin iş deneyimini gösteren belgeler.

4.3.1.1. Tüzel kişi tarafından iş deneyimini göstermek üzere kullanılan belgenin, tüzel kişiliğin yarınsından fazla hissesine sahip ve 4734 sayılı Kanuna göre yapılacak ihalelere ilişkin sözleşmelerin yürütülmesi konusunda temsile ve yönetime yetkili olan ortağına ait olması halinde, ticaret ve sanayi odası/ticaret odası bünyesinde bulunan ticaret sicili müdürlükleri veya yeminli mali müşavir ya da serbest muhasebeci mali müşavir tarafından ilk ilan tarihinden sonra düzenlenen ve düzenlendiği tarihten geriye doğru son bir yıldır kesintisiz olarak bu şartların korunduğunu gösteren, e-forma uygun belgenin kullanılması zorunludur.

4.3.1.2. 4734 sayılı Kanun kapsamındaki idarelere taahhüt edilenler dışında yurt dışında gerçekleştirilen işlerden elde edilen iş deneyiminin 13/1/2011 tarihli ve 6102 sayılı Türk Ticaret Kanununun 195 inci maddesinin ikinci fıkrası gereğince pay çoğunluğuna dayanarak kurulan şirketler topluluğu ilişkisi içinde kullanılması halinde bu hukuki ilişkiyi ve bu ilişkinin süresini tevsik eden belgelerin sunulması zorunludur.

4.3.2 İhale konusu işin ya da malın satış faaliyetinin yerine getirilebilmesi için ilgili mevzuat gereğince sicil, izin, ruhsat, faaliyet belgesi vb. belgeler:

YAMBİS

4.4. Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler ve benzer işe denk sayılacak mühendislik ve mimarlık bölümleri:

4.4.1. Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler: Yapım İşleri Benzer İş Grupları Tebliğinde Yer Alan,"(B) Üst Yapı İşleri -B/III.Grubu Bina İşleri benzer iş olarak kabul edilecektir.

4.4.2. Bu ihalede benzer işe denk sayılacak mühendislik ve mimarlık bölümleri: İnşaat Mühendisliği

Mimarlık

- 5- Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.
- 6- İhaleye sadece yerli istekliler katılabilir.
- 7- İhaleye teklif verecek olanların, EKAP hesabına giriş yaparak ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.
- 8-Teklifler, EKAP üzerinden teklif mektubu ile ihaleye katılım belgesi ve diğer ekler kullanılarak hazırlanacak ve e-imza ile imzalanarak ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.
- 9- İstekliler tekliflerini, anahtar teslimi götürü bedel üzerinden vereceklerdir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan isteklikle anahtar teslimi götürü bedel sözleşme imzalanacaktır.
- 10- Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.
- 11- İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tarta da geçici teminat vereceklerdir.
- 12- Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.
- 13- Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 60 (Altmış) takvim günüdür.
- 14- Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.
- 15- Diğer hususlar: İhalede Uygulanacak Sınır Değer Katsayısı (N) : 1 Sınır değerinin altında teklif sunan isteklilerin teklifleri açıklama istenilmeksizin reddedilecektir.

ABD'de nihai tüketiciye yönelik yürütülen dijital reklam ve iletişim kampanyalarıyla 8 milyonun üzerinde tekil kişiye erişim sağlanırken, "Türk havlusu" ve "lüks havlu" aramalarındaki pozitif ilişki Türk havlusunun kalite algısını güçlendirdi. ABD havlu ithalatında yüzde 5'in üzerindeki daralmaya rağmen, Türk havlusunun ABD'ye olan ihracatındaki artış; 'Turkish Towels Turquality Projesinin' önemli bir çıktısı olarak değerlendirildi.

Denizli İhracatçılar Birliği tarafından 2016 yılından bu yana Ticaret Bakanlığı destekleriyle sürdürülen Turkish Towels Turquality Projesi, Türk havlusunun küresel pazarlardaki marka değerini arttırmaya yönelik çalışmalarına devam ediyor. 2026 yılı Haziran ayı itibarıyla üçüncü dönemine başlayan proje, 2030 yılına kadar, Denizli İhracatçılar Birliği tarafından tescilli "Turkish Towels" markasının uluslararası pazarlarda daha güçlü bir marka kimliğiyle konumlandırılması amacıyla yürütülecek.

Proje kapsamında özellikle 2025 yılının ikinci yarısından itibaren Amerika Birleşik Devletleri pazarında nihai tüketiciye odaklanan reklam ve iletişim faaliyetleri yoğunlaştırıldı. Dünyanın en büyük havlu ithalatçısı konumunda bulunan ABD, yıllık 2 milyar doları aşan havlu ithalat hacmiyle, dünya havlu ticaretinden tek başına yüzde 34 pay alarak Türk havlusu açısından stratejik önemini koruyor.

ABD İTHALATI DARALDI, TÜRKİŞ TOWELS'IN İLETİŞİM HAMLESİ TÜRK HAVLUSUNU GÜÇLENDİRDİ

2025 yılında ABD'nin havlu ithalatı yüzde 5,21 azalışla 2 milyar dolar seviyesine gerilerken, aynı dönemde Türkiye'nin ABD'ye havlu ihracatı yüzde 1,57 artışla 146 milyon dolara ulaştı. Küresel talep koşullarının zorlaştığı ve ABD havlu ithalatının gerilediği bir dönemde Türkiye'nin ihracatını artırması, Türk



havlusunun pazardaki güçlü konumunu ortaya koyarken; Turkish Towels Turquality Projesi kapsamında yürütülen hedef pazar odaklı reklam ve iletişim faaliyetlerinin de marka algısına katkısını gösteren önemli bir veri olarak değerlendirildi.

DENİB, Turkish Towels markasıyla ABD'de yürüttüğü iletişim faaliyetlerinde özellikle dijital reklam kanallarına odaklandı. 2026 yılı Mart ayından itibaren Google Ads ve Meta platformlarında gerçekleştirilen kampanyalarla ABD'de 8 milyonun üzerinde tekil kişiye doğrudan erişim sağlandı. Böylece Turkish Towels Turquality Projesi, Türk havlusunun ABD'de yalnızca ticari kanallarda değil, nihai tüketici nezdinde de daha görünür hale gelmesine katkı sundu.

TÜRK HAVLUSU KALİTE ALGISIYLA ÖNE ÇIKIYOR

Yürütülen dijital iletişim faaliyetlerinde dikkat çeken verilerden biri de ABD'de arama motorları üzerinden yapılan "Türk havlusu" ve "lüks havlu" aramalarının pozitif korelasyon içerisinde olması oldu. Bu veri, Türk havlusunun ABD pazarında yalnızca bir ürün grubu olarak değil; kalite, prestij ve lüks algısıyla ilişkilendirilen güçlü bir değer olarak konumlandığını gösterdi.

Türk Towels Turquality Projesi kapsamında yürütülen iletişim faaliyetleri, DENİB Yönetim Kurulu Üyesi Atilla Şükür Zeybekci'nin koordinasyonunda, hedef pazar odaklı ve nihai tüketiciye temas eden bir

yaklaşımla sürdürülüyor. ABD pazarındaki reklam ve dijital iletişim kampanyalarıyla Turkish Towels markasının görünürlüğünün artırılması, Türk havlusunun kalite ve lüks algısının güçlendirilmesi ve ihracatçı firmaların pazardaki rekabet gücüne katkı sağlanması hedefleniyor.

DENİB BAŞKANI OSMAN UĞURLU: "TÜRK HAVLUSUNU ABD'DE KALİTE, KONFOR VE LÜKS ALGISIYLA KONUMLANDIRIYORUZ"

Konuya ilişkin değerlendirmelerde bulunan DENİB Başkanı Osman Uğurlu, Turkish Towels markasının Türk ev tekstili sektörü açısından stratejik bir tanıtım ve markalaşma platformu olduğunu belirterek şunları söyledi:

"Denizli, havlu ve ev tekstili üretiminde Türkiye'nin en güçlü merkezlerinden biri olmasının yanında, dünya pazarlarında da kalitesiyle öne çıkan bir üretim üssü konumunda. DENİB olarak 2016 yılından bu yana Turkish Towels Turquality Projesimizle bu üretim gücünü uluslararası pazarlarda daha güçlü bir marka algısına dönüştürmek için çalışıyoruz. 2026 yılı Haziran ayı itibarıyla projemizin üçüncü dönemine başlamış bulunuyoruz. 2030 yılına kadar devam edecek bu yeni dönemde hedefimiz, Türk havlusunu stratejik pazarlarda daha görünür, daha bilinir ve nihai tüketiciye daha güçlü bağ kuran bir marka haline getirmek."

ABD pazarının Türk havlusu açısından kritik bir öneme sahip olduğunu vurgulayan Uğurlu, pazardaki daralmaya rağmen Türkiye'nin ihracat artışı yakalamasının dikkat çekici olduğunu ifade etti. Başkan Uğurlu, "ABD, dünyanın en büyük havlu ithalatçısı konumunda. 2025 yılında ABD'nin havlu ithalatı yüzde 5,21 oranında azalırken, Türkiye'nin ABD'ye havlu ihracatının yüzde 1,57 artışla 146 milyon dolara ulaşması son derece kıymetli. Bu tablo, Türk havlusunun zorlu piyasaya koşullarına rağmen ABD pazarında güçlü bir karşılığı olduğunu gösteriyor. Biz de Turkish Towels markamızla yürüttüğümüz reklam ve iletişim kampanyaları sayesinde bu algıyı daha da güçlendirmeyi hedefliyoruz."

Başkan Uğurlu, 2026 yılında dijital reklam kanallarında elde edilen erişim sonuçlarının, Türk havlusunun ABD'deki bilinirliğini artırma noktasında önemli bir gösterge olduğunu belirtti.

"Google Ads ve Meta platformlarında yürüttüğümüz kampanyalarla ABD'de 8 milyonun üzerinde tekil kişiye doğrudan erişim sağladık. Bu bizim için yalnızca bir erişim rakamı değil; Türk havlusunun nihai tüketiciye temasını artıran, markalaşma yolculuğunu güçlendiren ve ihracatçılarımızın pazardaki konumunu destekleyen stratejik bir kazanım. Ayrıca ABD'de 'Türk havlusu ve 'lüks havlu' aramalarının pozitif korelasyon içerisinde olması, uzun süredir savunduğumuz bir tezi de güçlendiriyor. Türk havlusu, ABD tüketicisinin zihninde kalite ve lüks algısıyla birlikte konumlanıyor." ifadelerini kullandı.

ZEYBEKÇİ: "DARALAN ABD HAVLU İTHALATINDA TÜRKİYE'NİN İHRACAT ARTIŞI, DOĞRU MARKA İLETİŞİMİNİN SAHADAKİ KARŞILIĞINI GÖSTERİYOR"

DENİB Yönetim Kurulu Üyesi Atilla Şükür Zeybekci ise Turkish Towels Turquality Projesi kapsamında ABD pazarında yürütülen iletişim çalışmalarının, Türk havlusunun nihai tüketici nezdindeki algısını güçlendirmeye odaklandığını belirterek şunları söyledi:

"Türk Towels markamızla ABD pazarında yalnızca görünürlük sağlamayı değil, Türk havlusunun nihai tüketici nezdindeki algısını güçlendirmeyi hedefliyoruz. Dijital reklam ve iletişim kampanyalarımızla ulaştığımız 8 milyonun üzerindeki tekil erişim, bu hedef doğrultusunda önemli bir gösterge niteliğinde. Özellikle ABD'de havlu ithalatının daraldığı bir dönemde Türkiye'nin ABD'ye havlu ihracatının artış göstermesi, Turkish Towels Turquality Projesimiz kapsamında yürüttüğümüz iletişim faaliyetlerinin pazardaki algıya katkısını da ortaya koyuyor.

Bunun yanında 'Türk havlusu' ve 'lüks havlu' aramaları arasındaki pozitif ilişki, Türk havlusunun ABD'de kalite ve lüks algısıyla birlikte değerlendirildiğini gösteriyor. Bu tablo, sektörümüzün üretim gücünü doğru iletişim stratejileriyle desteklediğimizde pazarda çok daha güçlü bir karşılık bulabildiğinin net bir göstergesi olarak karşımıza çıkıyor." (İHA)

ÜÇGÜL, TÜRKİYE LOKANTACILAR VE PASTACILAR FEDERASYONU DENETİM KURULU BAŞKANI OLDU



Türkiye Lokantacılar ve Pastacılar Federasyonu'nun Ankara'da gerçekleştirilen Genel Kurulu'nun ardından yeni yönetim ve denetim organları belli oldu. Delegelerin oylarıyla Savaş Delibaş'ın genel başkanlığındaki yönetim göreve seçilirken, Denizli Lokantacılar Odası Başkanı Osman Üçgül de Federasyon Denetim Kurulu Başkanlığı görevine getirildi.

Genel kurulun ardından mazbatasını teslim alarak görevine resmen başlayan Denizli Lokantacılar Odası Başkanı Osman Üçgül, kendisini bu göreve layık gören delegelere teşekkür etti. Federasyon Genel Başkanı Savaş Delibaş ve yönetim kuruluyla birlikte esnafın haklarını korumak ve sektörün gelişimi için çalışacaklarını belirten



Üçgül, görevini dürüstlük, şeffaflık, adalet ve sorumluluk anlayışıyla yürüteceğini ifade etti. Yeni dönemde lokantacı ve pastacı esnafının sorunlarının çözümü, sektörün güçlendirilmesi ve teşkilatın

daha etkin hale gelmesi için yoğun mesai harcayacaklarını vurgulayan Üçgül, birlik ve beraberlik içerisinde ülke genelindeki esnafın yararına hizmet üretmeyi hedeflediklerini söyledi.

Üçgül açıklamasında, "Şahsımı Federasyon Denetim Kurulu Başkanlığı görevine layık gören delegelerimize, Genel Başkanımız Sayın Savaş Delibaş'a ve yönetim kurulumuza teşekkür ediyorum. Rab-bim çıktığımız bu yolda bizleri mahcup etmesin. Görevimizin camiamıza, esnafımıza ve ülkemize hayırlı olmasını diliyorum." ifadelerini kullandı. Federasyonun yeni yönetiminin ve denetim kurulunun, lokantacılık ve pastacılık sektörüne önemli katkılar sunması bekleniyor. İHA

BİNA İŞLERİ YAPTIRILACAKTIR

PAU Kınıklı Yerleşkesi Bakım Ve Onarım 2026 Yapım İşi yapım işi 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecek olup, teklifler sadece elektronik ortamda EKAP üzerinden alınacaktır.

İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

İhale Kayıt Numarası (İKN):2026/1207501

1- İdarenin

1.1. Adı :PAMUKKALE ÜNİVERSİTESİ REKTÖRLÜĞÜ YAPI İŞLERİ VE TEKNİK DAİRE BAŞKANLIĞI

1.2. Adresi :PAMUKKALE ÜNİVERSİTESİ REKTÖRLÜĞÜ PAMUKKALE/DENİZLİ

1.3. Telefon numarası :02582962140

1.4. İhale dokümanının görülebileceği ve indirilebileceği internet sayfası:https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/

2- İhalenin

2.1. Tarih ve Saati :22.07.2026 - 10:00

2.2. Yapılacağı

(e-tekliflerin açılacağı) adres:Pamukkale Üniversitesi Yapı İşleri ve Teknik Daire Başkanlığı İhale Salonu

3- İhale konusu yapım işinin

3.1. Adı :PAU Kınıklı Yerleşkesi Bakım Ve Onarım 2026 Yapım İşi

3.2. Niteliği, türü ve miktar:224 Kalem Bina Bakım Ve Onarımında Kullanılmak Üzere İnşaat, Elektrik ve Mekanik Tesizat İmalatları Yapılacaktır. Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.

3.3. Yapılacağı/teslim

edileceği yer :Denizli İli Pamukkale Üniversitesi Kınıklı Yerleşkesi

3.4. Süresi/teslim tarihi :Yer tesliminden itibaren 240 (ikiYüzKırk) takvim günüdür.

3.5. İşe başlama tarihi :Sözleşmenin imzalandığı tarihten itibaren 5 gün içinde yer teslimi yapılarak işe başlanacaktır.

4- Katılım ve yeterlik kriterleri:

4.1. Katılım ve yeterlik kriterlerine ilişkin istekliler tarafından e-teklif kapsamında sunulması gereken bilgi ve belgeler ile fiyat dışı unsurlara ilişkin bilgi ve belgelere aşağıda yer verilmiştir:

4.1.1. Teklif mektubu.

4.1.2. Teklif vermeye yetkili olduğunu gösteren bilgi ve belgeler:

4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgi ve belgeler.

4.1.2.2. Vekâleten ihaleye katılma halinde vekile ilişkin bilgi ve belgeler.

4.1.3. Geçici teminat.

4.1.4 İsteklinin iş ortaklığı olması halinde iş ortaklığı beyannamesi.

4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşınması gereken kriterler:

Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi, belge veya kriter belirtilmemiştir.

4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşınması gereken kriterler:

4.3.1. Son on beş yıl içinde bedel içeren bir sözleşme kapsamında taahhüt edilen ve teklif edilen bedelin % 60 oranından az olmamak üzere ihale konusu iş veya benzer işlere ilişkin iş deneyimini gösteren belgeler.

4.3.1.1. Tüzel kişi tarafından iş deneyimini göstermek üzere kullanılan belgenin, tüzel kişinin yarısından fazla hissesine sahip ve 4734 sayılı Kanuna göre yapılacak ihalelere ilişkin sözleşmelerin yürütülmesi konusunda temsile ve yönetime yetkili olan ortağına ait olması halinde, ticaret ve sanayi odası/ticaret odası bünyesinde bulunan ticaret sicili müdürlükleri veya yeminli mali müşavir ya da serbest muhasebeci mali müşavir tarafından ilk ilan tarihinden sonra düzenlenen ve düzenlendiği tarihten geriye doğru son bir yıldır kesintisiz olarak bu şartların korunduğunu gösteren, e-forma uygun belgenin kullanılması zorunludur.

4.3.1.2. 4734 sayılı Kanun kapsamındaki idarelere taahhüt edilenler dışında yurt dışında gerçekleştirilen işlerden elde edilen iş deneyiminin 13/1/2011 tarihli ve 6102 sayılı Türk Ticaret Kanununun 195 inci maddesinin ikinci fıkrası gereğince pay çoğunluğuna dayanarak kurulan şirketler topluluğu ilişkisi içinde kullanılması halinde bu hukuki ilişkiyi ve bu ilişkinin süresini tevsik eden belgelerin sunulması zorunludur.

4.4. Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler ve benzer işe denk sayılacak mühendislik ve mimarlık bölümleri:

4.4.1. Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler:

11/06/2011 tarihli ve 27961 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanarak 15/07/2011 tarihinde yürürlüğe giren Yapım İhalelerinde Benzer İş Grupları Listesinde yer alan (B) ÜST-YAPI (BİNA) İŞLERİ: III. GRUP BİNA İŞLERİ veya III. GRUP BİNA İŞLERİ ile ilgili bakım, onarım ve ikmal işleri de benzer iş olarak kabul edilecektir

4.4.2. Bu ihalede benzer işe denk sayılacak mühendislik ve mimarlık bölümleri:

İnşaat Mühendisliği

Mimarlık

5- Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.

6- İhaleye sadece yerli istekliler katılabilecektir.

7- İhaleye teklif verecek olanların, EKAP hesabına giriş yaparak ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.

8-Teklifler, EKAP üzerinden teklif mektubu ile ihaleye katılım belgesi ve diğer ekler kullanılarak hazırlanacak ve e-imza ile imzalanarak ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.

9- İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde vereceklerdir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekliyle birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.

10- Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.

11- İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tutarda geçici teminat vereceklerdir.

12- Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.

13- Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 90 (Doksan) takvim günüdür.

14- Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.

15- Diğer hususlar:

İhalede Uygulanacak Sınır Değer Katsayısı (N) : 1,0

Sınır değerinin altında teklif sunan isteklilerin teklifleri açıklama istenilmeksizin reddedilecektir.

Resmi ilanlar www.ilan.gov.tr'de

Basın: 2504068



BÜYÜKŞEHİR'DEN PAZAR YERLERİNDE MÜZİK VE İKRAM SÜRPRİZİ HEM GÖNÜLLER HEM KULAKLAR ŞENLENİYOR

Denizli Büyükşehir Belediyesi, mobil ikram araçları ve bando takımıyla pazar yerlerine renk katıyor. Vatandaşlara sunulan ikramlar ile bando takımının neşeli eğilimleri bir araya gelince, pazar alışverişi keyifli bir sosyal buluşmaya dönüşüyor.

Sosyal Hizmetler Dairesi Başkanlığı bünyesinde kısa süre önce sayısı 3'e çıkarılan mobil ikram araçları, 19 ilçede hizmet vermeye devam ediyor. Pazar yerleri, camiler, meydanlar, hastaneler, sanayi siteleri, üniversite kampüsü ve otobüs durakları gibi vatandaşların yoğun olduğu bölgelerde çorba, tavuklu veya nohutlu pilav, ay-



ran, limonata, helva ve su gibi çeşitli ikramlarda bulunan mobil ikram araçları, Denizli'de vatandaşların yüzünü güldüren bir gelenek haline geldi. Her gün farklı bir ilçe pazar yerinde faaliyetlerini sürdüren mobil ekipler, Denizli Büyükşehir Belediyesi Bando Takımı ile birlikte vatandaşlara sürpriz yapıyor.

PAZAR ALIŞVERİŞİ MÜZİK ŞÖLENİNE DÖNÜŞÜYOR

Pazar yerlerinde alışveriş yapan



vatandaşlar ve pazar esnafı mobil ekipler tarafından sunulan ikramların tadını çıkarırken, bando takımı da seslendirdiği eserlerle bu güzel anlara eşlik ediyor. Mobil araçlarla yapılan ikram hizmeti hareketli ezgilerle birleşince, pazar alışverişi daha keyifli hale geliyor. Programa katılan vatandaşlar ve pazar esnafı, hem ikram hizmeti hem de müzik sürprizi dolayısıyla memnuniyetlerini dile getirerek Büyükşehir Belediye Başkanı Bülent Nuri Çavuşoğlu'na teşekkür etti. HABER MERKEZİ

DEVELİ KAPALI PAZAR YERİNDE SONA YAKLAŞILDI

T.C. Pamukkale Belediye Başkanı Ali Rıza Ertemur, seçim döneminde sözünü verdiği projeleri bir bir hayata geçirmeye devam ediyor. Pamukkale Belediyesi'nin 2026 yılı yatırım programı kapsamında inşaatına başlanan Develi Kapalı Pazar Yeri projesinde sona yaklaşıldı.



Pamukkale'yi modern, konforlu ve yaşam kalitesi yüksek bir ilçe haline getirmek için kolları sıvayan Başkan Ali Rıza Ertemur, Develi Mahallesi sakinlerine verdiği kapalı pazar yeri sözünü tutuyor. Yatırım programına alınarak hızla inşaatına başlanan ve mahallenin çehresini değiştirecek olan projede artık son rötuşlar yapılıyor.

BAŞKAN ERTEMUR: "SÖZ VERDİK, YAPIYORUZ"

Yapımı devam eden Develi pazar yerini inceleyen Pamukkale Belediye Başkanı Ali Rıza Ertemur, vatandaşlara verdikleri her sözün arkasında olduklarını belirtti. Başkan Ertemur, inceleme sonrası yaptığı açıklamada şu ifadelere yer verdi: "Pamukkale'mizin her bir mahallesinin ihtiyaçlarını çok iyi biliyoruz. Seçim döneminde Develi Mahallesi sakinlerimize modern bir kapalı



lı pazar yeri kazandıracığımızın sözünü vermiştik. Çalışmalarına hızla başladığımız bu projede sona yaklaşmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Amacımız, hem esnafımızın daha sağlıklı bir ortamda tezgah açması hem de vatandaşlarımızın hava şartlarından etkilenmeden, konforlu bir şekilde alışveriş yapabilmesidir. Söz verdiğimiz gibi, Pamukkale'mize yakışan projeleri bir bir hayata geçirmeye devam edeceğiz."

MAHALLE SAKİNLERİNDEN BAŞKAN ERTEMUR'A TEŞEKKÜR

Pamukkale Belediye Başkanı Ali Rıza Ertemur, pazar yeri incelemesinin ardından

kahvehanede mahalle sakinleriyle bir araya geldi. Mahalle gezisinde Başkan Ertemur'a eşlik eden Develi Mahallesi Muhtarı Ömer Civelek, mahalle halkının uzun süredir bu projeyi beklediğini ifade ederek, yapılan hizmetlerden duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Muhtar Civelek, "Kısa süre içinde tamamlanarak Develi Mahalle halkımızın hizmetine sunulacak kapalı pazar yerimiz; modern altyapısı ve çevre düzenlemesiyle sadece bir alışveriş alanı olmanın ötesine geçerek mahallemize yeni bir soluk kazandıracak. Belediye Başkanımız Ali Rıza Ertemur'a destekleri, gayretleri için teşekkür ediyoruz" dedi.

HABER MERKEZİ

SABİT MOBİLYA, HAREKETLİ MOBİLYA SATIN ALINACAKTIR

Karaman Çocuk Gelişim Merkezi Sabit Mobilya, Hareketli Mobilya Alımı mal alımı 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecektir.

İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:

İhale Kayıt Numarası (İKN):2026/1243711

1- İdarenin

1.1. Adı :DENİZLİ BÜYÜKŞEHİR BELEDİYE BAŞKANLIĞI KADIN VE AİLE HİZMETLERİ DAİRESİ BAŞKANLIĞI

1.2. Adresi :Servergazi Mahallesi 409. Sokak No:1 Merkezefendi/Denizli MERKEZEFENDİ/DENİZLİ MERKEZEFENDİ/DENİZLİ

1.3. Telefon numarası :02582802918

1.4. İhale dokümanının görülebileceği ve indirilebileceği internet sayfası:https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/

2- İhalenin

2.1. Tarih ve Saati :21.07.2026 - 11:00

2.2. Yapılacağı

(e-tekliflerin açılacağı) adres:Denizli Büyükşehir Belediyesi 1. Kat Toplantı Odası

3- İhale konusu mal alımının

3.1. Adı :Karaman Çocuk Gelişim Merkezi Sabit Mobilya, Hareketli Mobilya Alımı

3.2. Niteliği, türü ve miktarı:22 kalemden oluşan mobilya / Mal Alımı Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.

3.3. Yapılacağı/teslim edileceği yer :T.C Denizli Büyükşehir Belediyesi Karaman Güneşli Günler Çocuk Gelişim Merkezi

3.4. Süresi/teslim tarihi :Sözleşmenin imzalanmasını müteakiben 30 (otuz) takvim günü içinde teslimat/kurulum yapılacaktır.

3.5. İşe başlama tarihi :Sözleşmenin imzalanmasını müteakip işe başlanacaktır.

4- Katılım ve yeterlik kriterleri:

4.1. Katılım ve yeterlik kriterlerine ilişkin istekliler tarafından e-teklif kapsamında sunulması gereken bilgi ve belgeler ile fiyat dışı unsurlara ilişkin bilgi ve belgelere aşağıda yer verilmiştir:

4.1.1. Teklif mektubu.

4.1.2. Teklif vermeye yetkili olduğunu gösteren bilgi ve belgeler:

4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgi ve belgeler.

4.1.2.2. Vekâleten ihaleye katılma halinde vekile ilişkin bilgi ve belgeler.

4.1.3. Geçici teminat.

4.1.4 İsteklinin iş ortaklığı olması halinde iş ortaklığı beyannamesi.

4.1.5. Yerli malı teklif edenler lehine fiyat avantajından yararlanmak isteyen istekliler tarafından sunulacak yerli malı belgesi

4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşınması gereken kriterler:

Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi, belge veya kriter belirtilmemiştir.

4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşınması gereken kriterler:

Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin bilgi, belge veya kriter belirtilmemiştir.

5- Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.

6- İhaleye sadece yerli istekliler katılacaktır.

7- İhaleye teklif verecek olanların, EKAP hesabına giriş yaparak ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.

8-Teklifler, EKAP üzerinden teklif mektubu ile ihaleye katılım belgesi ve diğer ekler kullanılarak hazırlanacak ve e-imza ile imzalanarak ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.

9- İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde vereceklerdir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekliyle birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.

10- Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.

11- İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tarta da geçici teminat vereceklerdir.

12- Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.

13- Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 90 (Doksan) takvim günüdür.

14- Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.

15- Diğer hususlar:

Teklif fiyatı ihale komisyonu tarafından aşırı düşük olarak tespit edilen isteklilerden Kanunun 38 inci maddesine göre açıklama istenecektir.

BULDAN'DA POLEN HASADI BAŞLADI

Denizli'nin Buldan ilçesinde polen hasadı için arırcılar yoğun mesai harcıyor.

Buldan'da arıların binlerce çiçekten topladığı ve doğanın bir harikası olarak adlandırılan polenlerin toplanma işlemi başladı. Bal üretiminin yanı sıra polen hasadı için arırcılar yoğun mesai harcıyor. Bölgede arıcılık yapan ve aynı zamanda Denizli Arı Yetiştiricileri

Birliği Yönetim Kurulu Üyesi olan Hakan Aytekin, ailesi ile birlikte arıların ve kovanların bakımlarını yaptıklarını dile getirdi. Eşiyle beraber ailecek işletmelerinde üretime devam ettiklerini belirten Aytekin, "Şu anda Buldan'ın kendine

ait endemik bitki türlerinin ve özellikle Latince ismi laden olan ve bizde pamucak diye geçen pamucak, tavşanak gibi bitki türlerinden almış olan polenin hasadını yapıyoruz. Bu bizim Buldan'ımıza özgü birçok bitkiyi poleni içerisinde bulunduran bir ürünümüz" dedi.

Polenlerin özelliklerine değinen Aytekin, "İşte şurada siyah olarak görünenler gelincik dediğimiz kırmızı lalelerin, mor olanlar ebegümeci bitkisinin, yine şu koyu turuncu renk olanlar tavşancıl ve laden bitkisi olan pamucağın, açık renk olanlar da son yıllarda ilçemizin kırsal mahallelerinde dikimi gerçekleştirilen



zirai keğinin balının polenleri. Tabii polen, içermiş olduğu vitamin ve aminoasitlerle inanılmaz bir enerji deposu. Çocuklarımızın gelişimi için birçok hastalığın bağışıklık sistemini güçlendirici etkisi olan bir üründür. Arıların bunları ayaklarında küçük küçük toplar şeklinde yüzlerce çiçekten toplayarak getiriyor. Doktor tavsiyesi olursa daha iyi oluyor tabii, bazen alerjen etki gösterebiliyor. Birçok insan tarafından kullanılmasını tavsiye ediyoruz. Bütün üretici arkadaşlarımıza bereketli bir sezon diliyoruz" ifadelerini kullandı.

İHA



Denizli Emlakçılar Odası Başkanı Muhammet Karataş:

ENFLASYONDAKİ KADEMELİ YAVAŞLAMA KİRA ARTIŞ ORANLARINA DA ETKİ EDİYOR

Türkiye İstatistik Kurumu tarafından açıklanan Temmuz ayı enflasyon verileri doğrultusunda Denizli Emlakçılar Odası Başkanı Muhammet Karataş Temmuz ayı kira artış oranlarını değerlendirdi. Başkan Karataş, son dönemde enflasyondaki kademeli yavaşlama ile birlikte kira artış oranlarında da daha dengeli bir seyir görülmeye başladığını ifade etti.

Denizli Emlakçılar Odası Başkanı Muhammet Karataş açıklamasında, "Türkiye İstatistik Kurumu tarafından açıklanan Temmuz ayı enflasyon verileriyle birlikte kira artışında esas alınacak 12 aylık TÜFE ortalaması da netleşmiştir. Bu oran, hem kiraya verenler hem de kiracılar açısından yakından takip edilen önemli bir göstergedir. Son yıllarda yaşanan yüksek enflasyon, kira piyasasını da doğrudan etkilemiş; hem konut hem de iş yeri kiralarında önemli artışlar yaşanmıştır. Ancak son dönemde enflasyondaki kademeli yavaşlama ile birlikte kira artış oranlarında da daha dengeli bir seyir görülmeye başlanmıştır. Bunun önümüzdeki süreçte kira piyasasına olumlu yansımalarını görmeyi temenni ediyoruz.



Denizli özelinde değerlendirdiğimizde, konut talebinin devam ettiğini, buna karşılık yeni konut üretiminin istenilen seviyeye ulaşamamasının kira fiyatları üzerinde baskı oluşturduğunu görüyoruz. Özellikle üniversiteye yakın bölgeler, şehir merkezi ve yeni gelişim akslarında kiralık konutlara olan talep canlılığını korumaktadır." dedi.

Kira ilişkilerinde hem ev sahiplerinin hem de kiracıların yasal düzenlemelere uygun hareket etmelerinin büyük önem taşıdığını ifade eden Başkan Karataş, "Kira artışlarının kanu-

nun öngördüğü sınırlar içerisinde yapılması, sözleşmelerin açık ve doğru şekilde düzenlenmesi ve tarafların karşılıklı iyi niyet çerçevesinde hareket etmesi, yaşanabilecek uyuşmazlıkların önüne geçecektir.

Öte yandan, kayıt dışı emlak faaliyetleri ve yetkisiz aracılık sektörüne zarar vermektedir. Vatandaşlarımızın mağduriyet yaşamamaları için yetki belgeli, kayıtlı ve güvenilir emlak işletmelerleriyle çalışmaları hem hukuki güvenlik hem de sağlıklı bir kiralama süreci açısından önem arz etmektedir." diye konuştu.

Başkan Karataş son olarak, "Denizli Emlakçılar Odası olarak sektörümüzde şeffaflığı, güveni ve mesleki etik değerleri öncelenecek şekilde devam ediyor; hem üyelerimizin hem de vatandaşlarımızın doğru bilgiye ulaşması için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Temennimiz, enflasyondaki düşüşün kalıcı hale gelmesi, konut üretiminin artması ve kira piyasasında arz-talep dengesinin güçlenmesiyle birlikte hem kiracılar hem de mülk sahipleri açısından daha öngörülebilir ve sürdürülebilir bir piyasanın oluşmasıdır" diye ifade etti. HAKAN BOZKURT

BİK VE İŞKUR'DAN BASIN SEKTÖRÜNE DESTEK

İletişim Başkanlığı'nda düzenlenen imza törenine, İletişim Başkanı Prof. Dr. Burhanettin Duran, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Işıkhan, Basın İlan Kurumu Genel Müdürü Abdulkadir Çay, İŞKUR Genel Müdürü Samet Güneş ve paydaş kurum yetkilileri katıldı.

Törenin açılış konuşmasını yapan İletişim Başkanı Prof. Dr. Burhanettin Duran, Basın İlan Kurumu ve İŞKUR arasında imzalanan iş birliği protokolünün yerel ve ulusal basın için büyük önem taşıdığını vurguladı.

DURAN: ANADOLU MEDYASININ GÜÇLENDİRİLMESİNE CİDDİ KATKI SAĞLAYACAĞINA İNANIYORUM

Basın sektörünün dijitalleşen dünyaya uyum sağlamasının İletişim Başkanlığı için öncelikli bir hedef olduğunu belirten Prof. Dr. Duran, iletişim ekosisteminin büyük bir dönüşüm sürecinden geçtiğini ifade etti. Yeni iletişim teknolojileri ve di-

jitalleşmenin etkisiyle hem vatandaşların alışkanlıklarının değiştiğini hem de iletişim ve medyanın yapısının hızla dönüştüğünü söyleyen Duran, bu değişime bağlı olarak medyadaki insan kaynağının niteliğinin de farklılaşmasına dikkat çekti. Duran ayrıca tüm bu gelişmeler ışığında katılımcıların habercilik faaliyetlerini doğrudan haber merkezlerinde ve sahada deneyimlemesini son derece kıymetli bulduğunu söyleyerek "Bu yönüyle söz konusu protokolü, sektörün ihtiyaçları ile insan kaynağını buluşturan stratejik bir adım olarak görüyorum. Projenin özellikle yerel basının, özellikle Anadolu medyasının güçlendirilmesine ciddi katkı sağlayacağına inanıyorum. Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın belirttikleri üzere, Anadolu medyası milletimizin sesidir. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'nın bu anlayışla attığı adımın çok değerli olduğunu düşünüyorum" diyerek protokolün tüm basın çalışanları için hayırlı olmasını diledi.

İletişim ve medya sektöründe istihdamın geliştirilmesi, nitelikli işgücünün sektöre kazandırılması ve aktif işgücü hizmetlerinin yaygınlaştırılması amacıyla Basın İlan Kurumu ile Türkiye İş Kurumu (İŞKUR) arasında "Aktif İşgücü Hizmetleri İş Birliği Protokolü" imzalandı.



İŞIKHAN: PROTOKOL, SEKTÖRÜN NİTELİKLİ İŞ GÜCÜ İHTİYACINA CEVAP VERİR NİTELİKTEDİR

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Işıkhan ise konuşmasında, İŞKUR vasıtasıyla nitelikli iş gücü yetiştirmek ve istihdam sağlamak amacıyla birçok sektöre yönelik aktif iş gücü programlarını büyük bir hassasiyetle ve başarıyla yürüttüklerini söyledi.

Daha önce imzalanan protokol çerçevesinde 3 bin 635 kişinin muhabirlik ve ilgili mesleklerde düzenlenen işbaşı eğitim programlarından yararlandığını hatırlatan Işıkhan, "Basın İlan Kurumu ile 2016 yılında imzaladığımız iş birliği protokolü kapsamında, medya ve iletişim alanında çalışan veya çalışmak isteyenlere yönelik işbaşı eğitim programlarını 2021 yılında başarıyla nihayete erdirmiştik. Gazetecilik eğitim programı kapsamında bu süreçte, muhabirlik ve ilgili mesleklerde düzenlenen işbaşı eğitim programlarından 3 bin 635 kişi yararlanmıştır" dedi.

Işıkhan son olarak "Bugün inşallah yeni bir protokol ile bu iş birliğine yeni bir pencere açarak, alanında uzman gazetecilerin, medya mensuplarının ve iletişimcilerin yetiştirilmesine katkı sunmaya devam edeceğiz. İletişim Başkanlığımızla birlikte imza atacağımız, aynı zamanda kurumlar arası koordinasyon ve iş birliğimizi daha da kuvvetlendireceğine inandığım bu protokol, sektörün nitelikli iş gücü ve istihdam ihtiyacına cevap verecek niteliktedir." dedi.

1075 BASIN İŞLETMESİNE İSTİHDAM, EĞİTİM VE İŞ GÜCÜ DESTEĞİ SAĞLANACAK

Resmî ilan ve reklam yayımlama hakkına sahip veya bekleme sürecindeki basın işletmelerinin işgücü ihtiyaçlarını karşılanması amaçlanan protokolle iş arayanların ve üniversite öğrenci-

lerinin sektöre kazandırılması hedeflenirken, katılımcılara iş ve meslek danışmanlığı hizmetlerinin sunulması, mesleki eğitim kursları ile özellikle işbaşı eğitim programlarının yaygınlaştırılması öngörülmüştür.

•Gazeteler ve internet haber sitelerinde işbaşı eğitim programları düzenlenecek. Basın İlan Kurumu sisteminde yer alan 1.075 basın işletmesine istihdam, eğitim ve iş gücü desteği sağlanacak.

•Katılımcılara İŞKUR tarafından 9 ay boyunca net asgari ücret tutarında ödeme ve sigorta yapılacaktır.

•Mesleki eğitim kursunu tamamlayanlar, kurs



CANDAN GÖNÜLDEN

Ramazan CANURAL

BİR HAYAT SERÜVENİ: PEDIYATRİDEN GERİYATRİYE

Annem Bana Geriatriyi Öğretti
Önce bir âyet:
"Kime uzun ömür verirse, onu yaratılıştaki tersine çeviririz. Hâlâ akıllarını kullanmayacaklar mı?"
(Yâsîn Suresi, 68)

Bu âyeti yıllardır okurdum. Manasını da bilirdim. Fakat gerçek hayattaki tecellisini en iyi, kendi annemde gördüm.

Ben bir Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları (Pediatri) uzmanıyım.

Meslek hayatım boyunca binlerce bebeğin büyümesini izledim. Bir bebeğin önce sırtüstü yatmasını, sonra yüzüstü dönebilmesini, oturmasını, emeklemesini, tutunarak ayağa kalkmasını ve korka korka ilk adımlarını atmasını...

Daha sonra dengeli yürümeyi, koşmayı... Konuşmayı öğrenmesini...

Önce ağlayarak, sonra gülümseyerek kendini ifade edebilmesini...

Tek kelimelerden cümlelere uzanan o muhteşem gelişim yolculuğunu...

Bir çocuk hekimi için bunlar mesleğin en doğal gözlemleridir.

Elbette çocuk yalnızca bedenlen gelişmez.

Duygusal gelişimi de adım adım ilerler. Önce sadece ağlar. Sonra gülümsemeyi öğrenir. Çevresindeki konuşmaları dinler. İlk söylediği kelimeler çoğu zaman "dede", "baba" gibi telaffuzu kolay sözcükler olur.

Annesini herkesten çok sevdiği hâlde "anne" kelimesini biraz daha sonra söylemesi ise nankörlükten değil, telaffuz güçlüğündendir.

Bir başka gerçek daha vardır.

Hayatın ilk yıllarında çocuk oldukça ben merkezidir. Her şey kendi istediği gibi olsun ister. Olmazsa dünyayı ayağa kaldırır.

.....

Ben Pediatri uzmanıyım.

Ama Geriatri, yani yaşlılık biliminin gerçek derslerini üniversitede değil, annemin yanında öğrendim.

Annem bugün resmî kayıtlara göre 93 yaşında. Bana sorarsanız en az 95...

Rabbim hayırlı ömürler versin.

Yaklaşık dört yıl önce, 6 Şubat depremlerinin yaşadığı gün kalça kemiğini kırdı. Geçirdiği ameliyattan sonra dört kardeş olarak annemize sırayla bakmaya başla-

dık. İkişer günlük nöbetlerle bu hizmeti sürdürüyoruz.

İşte o günden beri Yâsîn Suresi'nin o âyetini adeta yaşayarak okuyorum.

"Kime uzun ömür verirse, onu yaratılıştaki tersine çeviririz..."

Önce baston kullanmaya başladı.

Bu bana yürümeyi yeni öğrenen bir çocuğu hatırlattı.

Sonra baston da yetmez oldu.

Artık ancak yürüteç yardımıyla, o da birkaç adım atabiliyor.

Bir yaşındaki bir bebeğin tutunarak yürüyüşü gibi...

Eskiden saatlerce oturur, gelen misafirlerle sohbet ederdi.

Şimdi uzun süre oturamıyor.

Çünkü o zaman beli ağrıyor.

Çaresiz sırtüstü uzanıyor.

Tıpkı hayatının ilk aylarındaki bir bebek gibi...

İşitmesi büyük ölçüde azaldı.

Bazı söylediklerimizi anlayamıyor.

Zaman zaman tuvalet kontrolünde de güçlükler yaşayabiliyor.

Ve itiraf edeyim...

Çocukluk yıllarındaki gibi biraz da ben merkezci(egoist) oldum.

İşte o zaman anlıyorum ki Rabbimizin "yaratılıştaki tersine çeviririz" buyruğu sadece teorik bir bilgi değildir.

Hayatın içinde, gözümüzün önünde gerçekleşen ilâhî bir kanundur.

İnsan ömrü düz bir çizgi değildir.

Çocuklukta nasıl güçsüzlükten kuvvete doğru ilerliyorsak, yaşlılıkta da kuvvetten güçsüzlüğe doğru aynı yolu bu defa tersinden yürürüz.

Ben yıllarca çocukların büyümesini izledim.

Şimdi ise annemin şahsında insan ömrünün aynı yolculuğunu bu kez geriye doğru seyrediyorum.

Meğer Pediatri ile Geriatri arasında ilginç bir köprü varmış.

Birinde hayat başlıyor...

Diğerinde ise başladığı noktaya usul usul geri dönüyor.

Rabbim anneme hayırlı ömürler ihsan etsin.

Bize de anne ve babalarımıza sabırla, merhametle ve vefa duygusuyla hizmet edebilmeyi nasip etsin.

Çünkü ömrümüz olursa, bugün baktığımız ellerin yerine, belki bir gün biz geçeceğiz.

Not: Elbette herkes bu yaşlılık dönemine ulaşamıyor. Kırk beş yaşında, bir trafik kazasında vefat eden bir insanı düşünelim. Böyle bir ömür, yaşlılığın bu safhalarını yaşamadan sona eriyor.

Yâsîn Suresi'nde işaret edilen "yaratılıştaki tersine dönüş", Rabbimizin uzun ömür verdiği kimselerde gözlemlenen bir hayat geçiğidir.





İKİNCİ EL OTOMOBİL PAZARINDA KAMPANYA YARIŞI: GALERİCİLER SEFERBER OLDU

Artan hayat pahalılığı ve ekonomik belirsizlikler, otomobil sahibi olmak isteyen vatandaşları daha uygun fiyatlı seçeneklere yönlendiriyor. Sıfır araç fiyatlarının yüksek seyretmesi nedeniyle ikinci el otomobil pazarı yeniden hareketlenirken, galericiler de müşteriyi çekebilmek için adeta kampanya yarışına girdi. Özellikle sosyal medya üzerinden yoğun reklam çalışmaları yapan ikinci el otomobil satıcıları, alıcıların dikkatini çekebilmek için birbirinden farklı avantajlar sunuyor. Bazı galeriler ekspertiz ücretini karşılar, bazıları noter masraflarını üstleniyor. Yakıt deposunu doldurarak teslim eden, araç teslimi sırasında yemek ikramında bulunan ve kredi kartına taksit imkânı sunan işletmeler de dikkat çekiyor. Sektör temsilcileri, son dönemde ikinci el araç fiyatlarında geçen yıllara göre daha denge-

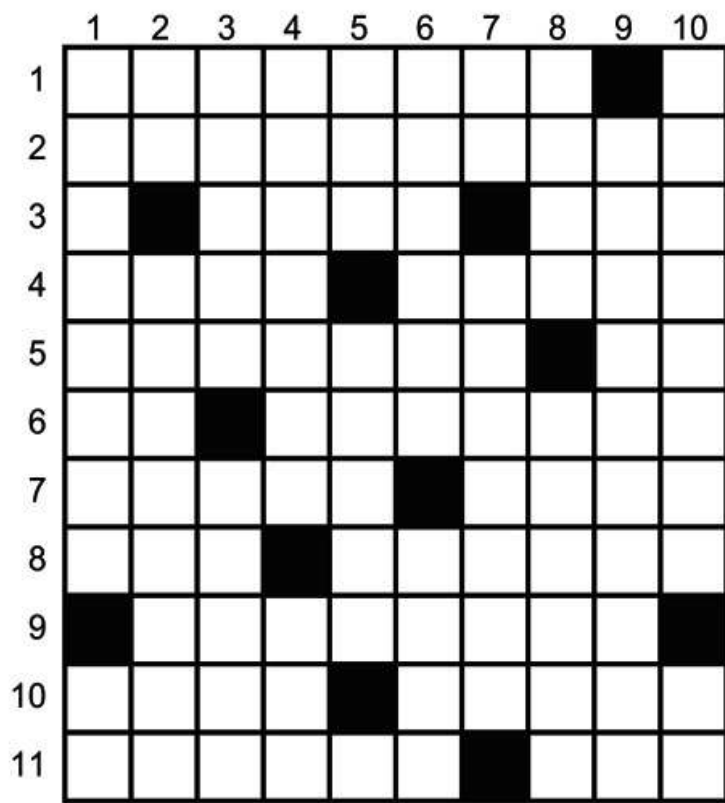
li bir piyasa oluştuğunu belirtiyor. Fiyatların aşırı yükselmemesi, araç sahibi olmak isteyen vatandaşlar için önemli bir avantaj sağlıyor. Ancak alım gücündeki düşüş nedeniyle satışların istenilen seviyeye ulaşmadığını ifade eden galericiler, bu nedenle kampanyalarla müşterileri teşvik etmeye çalıştıklarını söylüyor. Otomobil almayı düşünen vatandaşlar ise kampanyaların bütçelerine katkı sağladığını, ancak araç satın alırken fiyat kadar ekspertiz raporu, bakım geçmişi ve aracın genel durumu gibi unsurların da dikkatle incelenmesi gerektiğini vurguluyor. Sektör temsilcilerine göre yaz aylarında hareketlenmesi beklenen ikinci el otomobil piyasasında rekabetin daha da artacağı, müşteri kazanmak isteyen galericilerin yeni kampanyalarla alıcıların karşısına çıkmaya devam edeceği belirtiliyor. **AYSEL ÇETİN**

GÜNEŞ

CENGEL BULMACA

	Üstteki ünlü	Geleneksel Türk tatlısı	Besteci Kiloamper (Kısa)	Dayanma, yaşlanma Uzun kamyon	Gökçe .. (Sanatçı)	Gösteriş seven, varlıklı kimse	Sıcak su çıkan yer Ürdün plaka kodu	Bağırsaklar Bir tür ak ve gevrek kil	İdrar tutulması
	Nazik olmayan								
	Mehil	Azaltma Sepileme	Kül rengi Bir halk şairi türü	Minnettarlık Gizli gizli, belli etmeden	Berilyum (Simgesi) Köpek ve inek yiyeceği				
	Üzeri emayla kaplanmış					Hamarat bir biçimde Bilici	Herhangi bir kişi Billur	Van ilçesi Çevik	Tavlada üç bir Şahıs eki
Büyücü Tel tel, ince ince	İlk devre Hortumlu iri bir hayvan	Geçici Bayındırlık	Posta Telefon Telgraf(Kısa)	O yerden olan Yeni Zelanda papağanı	Olağandan daha hacimli Kansızlık				
Gizli sebep Gönül yarası	Avrupa'da bir yarımada	Bir müzik türü Solüsyon	Sinek öldürülen saplı araç Eskiden Avro	Eyerin altına konulan bez Şimdi, şu anda	Tek parça deniz giysisi Raks eden erkek	İri olma durumu Tokat ilçesi	Yeryüzünde oluşan duman		
Zayıf, cılız Bir tür makinelik tüfek									Nitelik Seşşeller plaka kodu
Süreklili	Bir erkek ismi Anonim Ortaklık(Kısa)	Birincil Fakat, lakin	Tesir etmek Rey	Çok kokulu bir tür kahve	Bir balık adı	Yeryüzünde oluşan duman			
Altta ünlü									

KARE BULMACA



SOLDAN SAĞA: 1. Ortaklaşa 2. Mahcubiyet 3. Gösteri yapmak, dans etmek vb. için düzenlenmiş, genellikle yuvarlak yer - İstanbul Sanayi Odası (Kısa) 4. Boyutları olağandan küçük - Karın 5. Baz veya bazık boyalara karşı eğilimi olan - Bir geçmiş zaman eki 6. Müstahkem mevki - Hastalıktan yeni kurtulmuş zayıf ve hâlsiz olan kimsenin durumu 7. Toplam - Bir şeyin yapılmasını önleyen şey, engel 8. Sıradan, hiçbir özelliği olmayan - Başından, temelinden, kökeninden 9. Yerel ağ 10. Kapı boşluğunun alt yanında bulunan alçak basamak - Geçimini güçlkle sağlayan, yoksul, fakara 11. Ata iyi binen kimse - Olağandan daha hacimli, olağanı aşan büyüklüğü olan.

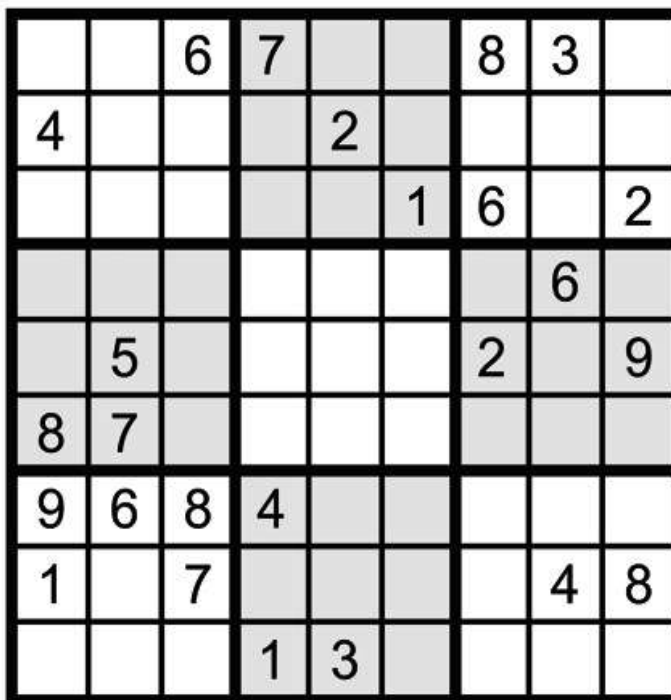
YUKARIDAN AŞAĞIYA: 1. Resim yapmaya yarayan çeşitli renklerde olan kalem - Eski dilde baba 2. Küçük bitkilere verilen genel ad - Bir iğne veya boncuk oyası türü 3. Bolivya başkenti - Kinakınadan elde edilen ve sıtmanın tedavisinde kullanılan beyaz alkolit 4. İyiden iyiye, iyice - Türkiye Kömür İşletmeleri (Kısa) 5. Kırgızistan para biriminin uluslararası kodu - Gemilere yol gösteren ışık kulesi 6. Uygulama - Katıksız, duru, temiz 7. Dâhil - Balık avlamakta veya yük taşımakta kullanılan, tek veya iki direkli ve açık güverteli, büyük kayak 8. Sinek, sivrisinek gibi böcekleri öldürmek için püskürtülen ilaç - Osmanlı Devletinde bir görevde eskimiş olanlara verilen unvan 9. Bir yer veya nesnenin ısısını kendiliğinden düzenleyen, aynı derecede olmasını sağlayan cihaz 10. Boğan otundan çıkarılan ve hekimlikte kullanılan zehirli bir madde - Endonezya plaka kodu.

SUDOKU

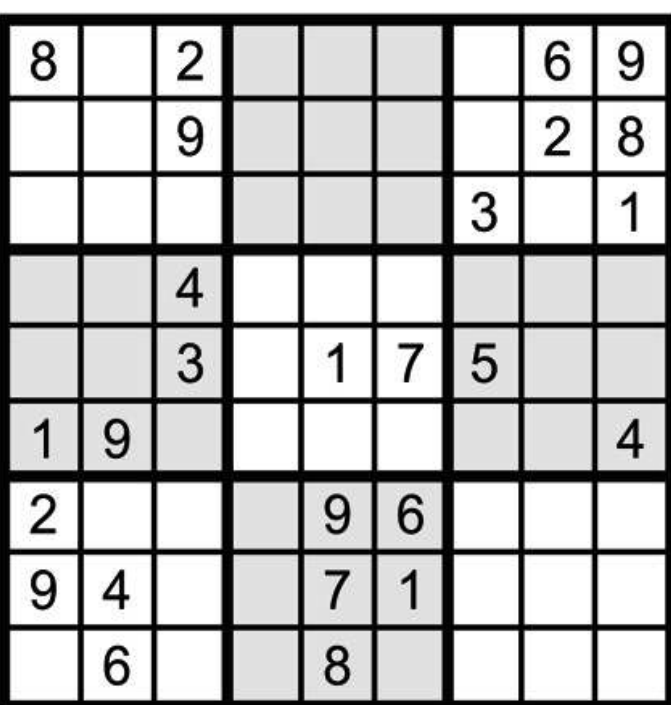
NASIL OYNANIR:

9x9'luk Sudoku Şablonunda, 1'den 9'a Kadar Olan Sayıları, Her Satırda, Her Sütunda ve 3x3'lük Bloklarda Yalnızca 1 Kez Kullanabilirsiniz

SUDOKU KOLAY



SUDOKU ZOR



KOD BULMACA

İpucu Olarak Verilen Kelimelerin Harflerindeki Sayılardan Yola Çıkararak Diğer Sayılara Denk Gelen Harfleri Bulmaya Çalışınız. Harflerin Tamamını Bulduğunuzda Ortaya Çözülmüş Bir Kare Bulmaca Çıkaçaktır

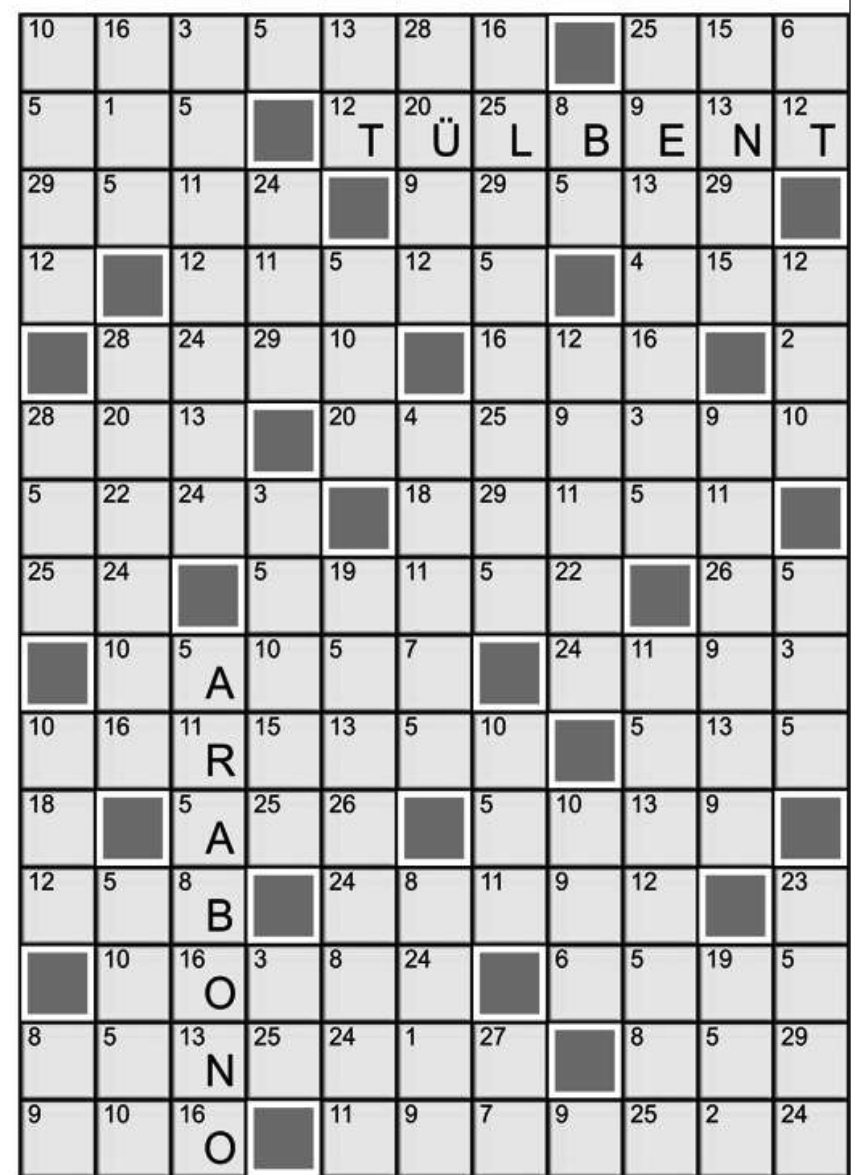
1 2 3 4 5 6 7 8 9 10



11 12 13 14 15 16 17 18 19 20



21 22 23 24 25 26 27 28 29



DEĞİRMENÖNÜSPOR'DA SESSİZLİK HAKİM

Kulüp Başkanı Ahmet Soyel, yeni sezon hazırlıklarıyla ilgili yaptığı açıklamada, yaşanan ekonomik sıkıntıların amatör kulüpleri derinden etkilediğini belirterek çalışmaların aralıksız devam ettiğini söyledi.

Başkan Soyel, "Geçtiğimiz sezon çok zorlu bir mücadele verdik ve son maçta aldığımız 1 puanla ligde kalmayı başardık. Şimdi önümüzde yeni bir sezon var. Taraftarlarımızın beklentisinin farkındayız. Teknik direktör ve transfer konusunda sessiz kaldığımız yönünde eleştiriler alıyoruz. Ancak kulübümüzün geleceğini düşünerek aceleci davranmak istemiyoruz. Doğru isimlerle yola çıkmak için titiz bir çalışma yürütüyoruz." dedi. Ekonomik şartların her geçen gün ağırlaştığını dile getiren Soyel, "Artan maliyetler amatör kulüplerin yükünü daha da artırdı. Futbolcu maliyetleri, deplasman giderleri, malzeme ve organizasyon masrafları kulüplerimizi zorluyor. Sponsorluk bulmak da artık eskisine göre çok daha güç hale geldi. Yeterli maddi destek olmadan güçlü bir kadro oluşturmak kolay değil. Bu sıkıntıları sade-

ce Değirmenönüspor değil, birçok amatör kulüp yaşıyor." ifadelerini kullandı.

Yönetim olarak gece gündüz çalıştıklarını belirten Soyel, "Teknik direktör konusunda görüştüğümüz isimler var. Aynı şekilde transfer listemiz üzerinde de çalışmalarımız sürüyor. Kulübümüzün bütçesine uygun, mücadeleci ve Değirmenönüspor formasını layıkıyla taşıyacak oyuncuları kadromuza katmak istiyoruz. Kısa süre içerisinde hem teknik direktör hem de transferlerle ilgili kamuoyuna müjdeli haberler vermeyi hedefliyoruz." diye konuştu.

Kırmızı-beyazlı camiaya birlik

ve beraberlik çağrısında bulunan Başkan Ahmet Soyel, "Bu kulüp hepimizin. Esnafımızın, iş insanlarımızın ve Değirmenönüspor sevdalılarının desteğine her zamankinden daha fazla ihtiyacımız var. Birlik olursak aşamayacağımız hiçbir engel yok. Maddi sıkıntılar bizi yıldırmayacak. Yönetim olarak tüm gücümüzle çalışıyoruz ve bu zorlukların üstesinden geleceğiz. Taraftarlarımız bize güvensin. Yeni sezonda mücadele eden, hedefleri olan ve izleyenlere keyif veren bir Değirmenönüspor oluşturmak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz." dedi.

HAKAN BOZKURT



Geçtiğimiz sezon son hafta aldığı kritik 1 puanla ligde kalmayı başaran Değirmenönüspor'da yeni sezon öncesi belirsizlik sürüyor. Henüz teknik direktörün belirlenmesi ve transfer çalışmalarında resmi bir gelişme yaşanmaması, kırmızı-beyazlı camiada ve taraftarlar arasında merakla takip ediliyor.



ÇAL BELEDİYESPOR'UN GOL MAKİNESİ GÖKHAN AYAKLI'DAN TRANSFER AÇIKLAMASI: "İLK TERCİHİM ÇAL, ANLAŞAMAZSAK ROTAYI ÇİZECEĞİM"

Denizli amatör futbol dünyasının en çok konuşulan isimlerinden biri olan, Çal Belediyespor'un başarılı santrforu Gökhan Ayaklı'nın adı transfer piyasasını sallamaya devam ediyor. Geride bıraktığımız sezonda attığı goller ve sergilediği performansla dikkatleri üzerine çeken yıldız golcüyü, hem Denizli'yi hem de şehir dışındaki birçok kulüpten adeta teklif yağıyor.

Geleceği hakkında ilk kez bu kadar net konuşan golcü oyuncu, transfer dedikodularına açıklık getirdi ve önceliğinin her zaman formasını terlettiği kulübü olduğunu vurguladı.

"TEKLİFLER GURUR VERİCİ AMA ÖNCELİĞİM ÇAL BELEDİYESPOR"

Gelen transfer tekliflerinin kendisini motive ettiğini ve gururlandırdığını belirten Gökhan Ayaklı, gazetemize yaptığı özel açıklamada şu ifadeleri kullandı:

"Bir futbolcu için transfer döneminde birçok kulübün listesinde yer almak, teklifler almak şüphesiz çok mutluluk ve gurur verici bir durum. Demek ki sahada verdiğimiz emeğin, döktüğümüz alın terinin karşılığını bir şekilde alıyoruz.

Şu an hem Denizli'deki iddialı ekiplerden hem de şehir dışından ciddi transfer teklifleri aldığım doğ-



ru. Ancak benim duruşum ve düşüncem en başından beri çok net: Benim ilk tercihim, her zaman formasını gururla giydiğim Çal Belediyespor'dur. Burada harika günler geçirdim, taraftarımızın ve yönetimimizin

desteğini hep arkamda hissettim."

"ANLAŞMA SAĞLAYAMAZSAK DİĞER TEKLİFLERİ DEĞERLENDİRECEĞİM"

Transfer sürecinin önümüzdeki günlerde netlik kazanacağını belirten başarılı forvet, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Önümüzdeki günlerde Çal Belediyespor yönetimimiyle bir araya geleceğiz ve gelecek sezonun planlamasını konuşacağız. Eğer kulübümle ortak bir noktada buluşur, karşılıklı anlaşma sağlarsak seve seve burada kahir, gollerime Çal Belediyespor için devam ederim.

Ancak futbol profesyonel bir dünya. Şayet yönetimimizle yaptığımız görüşmelerde bir anlaşma sağlayamazsak, o zaman gelen diğer ciddi teklifleri masaya yatırıp kariyerim için en doğru rotayı çizeceğim. Transfer konusunun çok uzun sürmeyeceğini ve ilerleyen günlerde tamamen sonuçlanacağını düşünüyorum."

Çal Belediyespor yönetiminin, taraftarın sevgilisi haline gelen golcü oyuncuyu takımda tutmak için nasıl bir hamle yapacağı ise şimdiden merak konusu oldu. Gökhan Ayaklı'nın imza atacağı adres, önümüzdeki günlerde netlik kazanacak.

HAKAN BOZKURT

KIRALAN DEMİRSPOR'A DESTEK YAĞIYOR

Denizli Süper Amatör Ligi ekiplerinden Kırılan Demirspor, yeni sezon öncesinde yaptığı iddialı transferlerle spor kamuoyunun dikkatini çekmeye devam ediyor. Hedefini Bölgesel Amatör Lig (BAL) olarak belirleyen kırmızı-siyahlı ekip, saha içindeki çalışmalarının yanı sıra mahalle halkı ve esnafından gördüğü büyük destekle de moral depoluyor.

Kulübe maddi ve manevi anlamda sahip çıkan Kırılan Mahallesi sakinleri ile esnaflar, takımlarının bu sezon şampiyonluk ipini göğüsleyeceğine yürekten inandıklarını belirterek her zaman kulübün yanında olacaklarını ifade etti. Yapılan desteklerin artarak devam etmesi ise camiada büyük memnuniyet oluşturdu.

Kırılan Demirspor Kulüp Başkanı Salih Koç, kulübe gösterilen ilginin kendilerini daha da motive ettiğini belirterek şu açıklamalarda bulundu: "Sezon başlamadan önce güçlü ve mücadeleci bir kadro kurmak için yoğun

mesai harcadık. Yönetim kurulumuzun özverili çalışmalarıyla önemli transferlere imza attık. Bu süreçte en büyük gücümüz ise mahallemiz ve esnafımız oldu. Kırılan Demirspor'un yalnız olmadığını görmek bizleri son

derece mutlu ediyor.

Kulübümüze yapılan her destek, ister maddi ister manevi olsun bizim için çok kıymetlidir. Takımımıza inanan, yanımızda duran ve emek veren herkese yürekten teşekkür ediyorum. Bu takım sadece yönetimin ya da futbolcuların değil, tüm Kırılan halkının takımıdır.

Hedefimiz nettir. Bu sezon Süper Amatör Lig'de şampiyon olarak Kırılan Demirspor'u BAL Ligine taşımak istiyoruz. Bunun için gece gündüz çalışıyoruz. Futbolcularımıza, teknik ekibimize ve taraftarımıza güvenimiz tam. Birlik ve beraberliğimizi koruduğumuz sürece aşamayacağımız hiçbir engel yok. İnşallah sezon sonunda hep birlikte şampiyonluğa kutlayacağız.

Destek veren tüm hemşehrilerimize, mahalle halkımıza, esnafımıza ve gönül veren taraftarlarımıza bir kez daha teşekkür ediyorum. Birlikte daha güçlüyüz, birlikte başaracağız." dedi.

HAKAN BOZKURT



KUŞPINARSPOR'DA HEDEF SAL LİGİ "BU SEZON BAŞARIYA ULAŞACAĞIZ"

Denizli 1. Amatör Lig ekiplerinden Kuşpınarspor, 2026-2027 sezonu öncesinde hedefini Süper Amatör Lig (SAL) olarak belirledi. Yeni sezon hazırlıklarını yoğun bir tempoda sürdüren yeşil-siyahlı ekipte transfer çalışmalarında da sona gelindi. Yönetim, güçlü bir kadro kurarak sezon sonunda şampiyonluk ipini göğüslemek istiyor.

Kuşpınarspor Kulüp Başkanı Fahrettin Aşçı, yeni sezon öncesinde iddialı açıklamalarda bulundu. Kulüp olarak uzun süre planlı bir çalışma yürüttüklerini belirten Aşçı, hem yönetim hem de teknik ekip olarak hedefe odaklandıklarını söyledi. Başkan Fahrettin Aşçı, "Kuşpınarspor olarak bu sezon tek hedefimiz Süper Amatör Lig'e yükselmek. Bu doğrultuda yönetim kurulumuzla birlikte büyük bir özveriyle çalışıyoruz. Hedefimize ulaşabilmek adına hiçbir fedakarlıktan kaçınmayacağız. Transfer çalışmalarımızı büyük ölçüde tamamladık ve takımımıza önemli isimler kazandırdık. Teknik heyetimizin raporları doğrultusunda güçlü ve mücadeleci bir kadro oluşturduk" dedi. Yeni sezonda taraftar desteğinin kendileri için büyük önem taşıdığını ifade eden Aşçı, "Kuşpınarspor büyük bir aile. Bu başarı yolunda en büyük gücümüz taraftarlarımız olacak. Onların desteğiyle sezon sonunda şampiyonluk sevincini hep birlikte yaşayacağımıza inanıyoruz. Sahada mücadele eden, formasının hakkını veren bir takım izlettireceğiz" diye konuştu. Yeni sezon hazırlıklarının planlanan program doğrultusunda devam ettiğini belirten Kuşpınarspor yönetimi, kamp döneminin ardından lige en hazır şekilde başlayarak ilk haftadan itibaren zirve yarışının içinde yer almayı hedefliyor.

HAKAN BOZKURT



BEŞİKTAŞ'IN YENİ SEZON FORMALARI DENİZLİ'DE YOĞUN İLGİ GÖRÜYOR

Beşiktaş'ın 2026-2027 sezonunda giyeceği yeni formlar, tanıtımın ardından taraftarların beğenisini kazandı. Bu sezon Nike ile yeni bir anlaşmaya imza atan siyah-beyazlı kulübün formları tüm Kartal Yuvalarında satışa sunulurken, Denizli'de de yoğun ilgi görüyor.

Denizli Kartal Yuvası işletme sahibi Cem Dikmen, yeni sezon ürünlerine taraftarların büyük ilgi gösterdiğini belirterek şunları söyledi:

"Yeni sezon formlarının tanıtımının ardından mağazamızda yoğun bir hareketlilik yaşanıyor. Taraftarlarımız özellikle yeni sezon çubuklu, beyaz ve siyah formlara büyük ilgi gösteriyor. Bunun yanında yazlık tişörtler, şortlar, şapkalar ve diğer lisanslı ürünler de yoğun talep görüyor. Beşiktaş taraftarı her zaman takımına sahip çıkıyor. Biz de Kartal Yuvası olarak taraftarlarımızı

lisanslı ürünlerle buluşturmaya devam edeceğiz. Tüm Beşiktaşlıları yeni sezon ürünlerini görmeye ve mağazamızı ziyaret etmeye davet ediyoruz. Yeni sezonun camiamıza hayırlı olmasını diliyorum."

Yeni sezon öncesinde lisanslı ürünlere gösterilen yoğun ilgi, siyah-beyazlı taraftarların takımlarına olan bağlılığını bir kez daha ortaya koyarken, Denizli Kartal Yuvası'nda satışların önümüzdeki günlerde daha da artması bekleniyor.

HAKAN BOZKURT